

SETTORE COSTRUZIONE e INDUSTRIA

PODs – 22/07/26'

Business Request

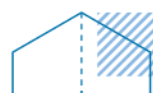
1. BRDE20260623012 – Germania – 23/06/2026

Azienda tedesca di carpenteria metallica, con sede nel nord-est della Germania, specializzata in taglio laser automatizzato, lavorazioni CNC, assiemi saldati e fabbricazione industriale, cerca fornitori europei affidabili di lamiere e piastre in acciaio, acciaio inox e alluminio per una cooperazione di lungo periodo. L'espansione della rete fornitori è collegata alla crescita dei volumi produttivi e alla necessità di assicurare continuità di approvvigionamento, prezzi competitivi e tempi di consegna affidabili, con interesse diretto verso produttori, acciaierie, service center e grandi distributori. La domanda attuale comprende acciaio strutturale S355 o equivalente secondo EN 10025, in spessori prevalentemente compresi tra 3 e 10 mm con superficie decapata e oliata, lamiere pesanti S355 tra 12 e 30 mm, lamiere di alluminio nelle leghe EN AW-5754, AlMg3 e AlMg4.5Mn tra 2 e 10 mm, acciai inox 1.4301, 1.4404 e 1.4571 in diverse finiture, oltre a materiali aggiuntivi come S355MC, DC01 e lamiere zincate DX51D + Z. L'azienda richiede inoltre informazioni su prezzi indicativi per tonnellata, quantitativi minimi ordinabili, formati e dimensioni standard, tempi medi di consegna verso la Germania del Nord, Incoterms e disponibilità dei certificati EN 10204 / 3.1.

Tipo di accordo: accordo commerciale e accordo di fornitura.

2. BRPL20260619003 – Polonia – 22/06/2026

PMI polacca di architettura e ingegneria, fondata nel 2024, sviluppa concept di edifici modulari ottenuti dal riuso adattivo di container marittimi dismessi e cerca partner industriali, organismi di ricerca e investitori per prototipazione, validazione tecnica, sviluppo industriale e



commercializzazione. Le soluzioni sono pensate per applicazioni residenziali, turistiche, per lavoratori, studenti, strutture temporanee ed emergenziali, con possibilità di adattamento anche a uffici, magazzini e strutture modulari ibride.

L'attività progettuale copre ottimizzazione degli spazi, modifiche strutturali, assemblaggio modulare, prestazioni termiche, isolamento naturale o a basso impatto, efficienza energetica, qualità dell'ambiente interno e progettazione centrata sull'utente, con attenzione all'adattamento dei modelli a condizioni climatiche, normative e di mercato differenti in Europa. I partner ricercati possono contribuire attraverso calcoli strutturali, fabbricazione e saldatura, prefabbricazione, prototipazione rapida, selezione materiali, testing, certificazione, pilotaggio di unità dimostrative, scale-up produttivo e accesso a reti commerciali o finanziarie. Il POD prevede anche la possibilità di una joint venture per lo sviluppo e la commercializzazione in mercati europei selezionati.

Tipo di accordo: accordo di investimento e accordo di outsourcing.

3. BRLT20260513019 – Lituania – 13/05/2026

Azienda lituana attiva dal 2015 in progetti infrastrutturali nei Paesi baltici e in Scandinavia cerca partner di lungo periodo per la produzione o fornitura di coil in acciaio zincato preverniciato destinato alla produzione continuativa di prodotti seriali in cassetta d'acciaio. L'impresa opera in progetti complessi che comprendono strutture metalliche per ponti e altre infrastrutture, sistemi antirumore per strade e ferrovie e soluzioni che richiedono supervisione tecnica, controllo qualità, consegna puntuale e installazione. Il materiale richiesto è coil DX51D + Z275 / ZM120 in spessori da 0,8 mm e 1,0 mm, per utilizzo in applicazioni esterne verticali, con classe di corrosione C4, durata del rivestimento superiore a 20 anni, proprietà antigraffiti senza necessità di strati aggiuntivi, colore RAL 7035 con gloss 20–50% e idoneità alla profilatura a freddo fino a 90 gradi con raggio 1T. I quantitativi annui indicativi sono pari a 185.000 kg per il coil 0,8 x 490 mm e 385.000 kg per il coil 1,0 x 800 mm, con peso bobina fino a 3.500 kg. L'azienda è aperta a partner di tutti i mercati.

Tipo di accordo: accordo di fornitura e accordo commerciale.

4. BRSI20260403016 – Slovenia – 03/04/2026

Azienda slovena attiva in architettura e interior design cerca partner di lungo periodo in Croazia e Italia che offrano materiali e attrezzature per progetti di interni ed esterni, tra cui pietra, illuminazione, arredi, falegnameria, rivestimenti di facciata e arredo outdoor. La cooperazione proposta è reciproca: il partner presenta l'azienda slovena ai propri clienti come architetto o interior designer, mentre la società slovena integra i prodotti e i materiali del partner nei propri progetti quando coerenti con l'impostazione tecnica ed estetica richiesta. L'azienda attribuisce particolare importanza alla qualità dei materiali, alla coerenza progettuale, alla professionalità e al supporto tecnico in fase di implementazione, elementi ritenuti centrali per costruire una collaborazione stabile e utile allo sviluppo del business nei mercati croato e italiano. Sono quindi ricercati fornitori e partner commerciali capaci di offrire informazioni tecniche, affidabilità operativa e comunicazione professionale lungo tutto il percorso di collaborazione.

Tipo di accordo: accordo commerciale.

5. BRPL20260305022 – Polonia – 09/04/2026

Azienda polacca della regione della Slesia, parte di un gruppo industriale con oltre 25 anni di attività, specializzata nella produzione di strutture in acciaio, veicoli speciali e componenti per applicazioni marine e industriali, cerca partner per progetti congiunti basati su capacità condivise di ingegneria e produzione. L'azienda opera nella realizzazione di attrezzature per il trasporto speciale, veicoli per l'industria marittima, roll trailer, rimorchi agricoli e altri prodotti industriali, offrendo anche servizi completi di programmazione PLC, sviluppo nuovi prodotti, commissioning, test di produzione, manutenzione, formazione operatori, ricambi, riparazioni, upgrade e refurbishments completi. La cooperazione può riguardare la produzione di strutture metalliche, veicoli e sottoassiemi tramite piegatura, saldatura, granigliatura e verniciatura, oltre a parti lavorate da fusioni, forgiati e materie prime, con supporto di progettazione e tecnologia quando necessario. Il partner ideale è un'azienda orientata al prodotto, già presente sul mercato, con esigenze di sviluppo o ottimizzazione e disponibilità a condividere processi produttivi. Il POD richiama esplicitamente anche possibili partnership comuni di R&D per sviluppare nuovi prodotti o modificare prodotti esistenti e tecnologie di fabbricazione.

Tipo di accordo: accordo commerciale e accordo di investimento.

Business Offer

6. BORO20260514004 – Romania – 14/05/2026

Azienda rumena del sud-est del Paese, specializzata nella produzione di costruzioni metalliche per impianti di ventilazione, cerca distributori per espandere la commercializzazione dei propri prodotti in diversi mercati europei. L'azienda realizza griglie metalliche per ventilazione su richiesta del cliente, evitando la produzione di massa e concentrandosi su soluzioni personalizzate per edifici residenziali e industriali. I prodotti sono realizzati in acciaio inox e alluminio e sono sottoposti a verniciatura elettrostatica, che ne migliora l'aspetto estetico e aggiunge protezione contro gli agenti ambientali. Il valore della proposta risiede nella capacità di personalizzazione, nella qualità dei materiali impiegati, nella versatilità d'uso e nell'adattamento del prodotto alle specifiche del cliente finale. I partner ricercati sono distributori, agenti commerciali e operatori che lavorano con idraulici, costruttori e designer; i termini della cooperazione saranno definiti individualmente e il trasporto dei prodotti resta a carico del destinatario.

Tipo di accordo: accordo commerciale.

7. BOUA20260506003 – Ucraina – 06/05/2026

Azienda ucraina produttrice di case modulari in costruzione metallica leggera offre le proprie soluzioni a partner commerciali attivi in wholesaling, retail, turismo, hotellerie, sviluppo immobiliare e altri comparti industriali, con l'obiettivo di attivare accordi di distribuzione. Le abitazioni sono basate su strutture in acciaio zincato leggero ma resistenti, con profili dimensionati in funzione dei carichi previsti. Il sistema è pensato per essere assemblato rapidamente con attrezzature minime e con un numero contenuto di operatori, mentre un modello di modulo pieghevole consente di ridurre i costi logistici caricando fino a otto moduli su un

unico mezzo con rimorchio. La proposta valorizza rapidità di installazione, mobilità, prezzo competitivo e resistenza strutturale, inclusa la capacità di sopportare forti carichi di vento e attività sismica fino a 9 gradi della scala Richter. L'azienda indica inoltre certificazioni ISO 9001:2018, ISO 45001:2019 e ISO 14001:2015. I partner attesi devono avere esperienza commerciale nel settore e relazioni consolidate con grossisti, dettaglianti, operatori turistici, hotellerie, developer e altri attori in grado di aprire nuovi mercati.

Tipo di accordo: accordo commerciale.
