



II Piano della Performance 2014 – 2016

Camera di Commercio, Industria, Artigianato ed Agricoltura di Prato

Approvato con delibera di Giunta n. 7/14 del 28 gennaio 2014





Indice

PRIMA PARTE

La Camera e il modello di valutazione della performance

- Presentazione del Piano e Principi di redazione
- La Camera in sintesi: identità, cifre e mandato istituzionale
- Analisi del contesto
- Gli ambiti di valutazione della performance della Camera

SECONDA PARTE

La performance organizzativa della Camera

- Le aree strategiche e gli impatti
- I programmi strategici
- Le attività e i servizi
- Lo stato di salute
- La Camera a confronto

TERZA PARTE

Il Ciclo di Gestione della Performance

QUARTA PARTE

Allegati tecnici

- Il Programma Pluriennale 2013-2017
- La Relazione Previsionale e Programmatica 2014
- La programmazione economica il Budget 2014
- Check-Up e Piano di Miglioramento





Presentazione del Piano

Il Piano della Performance è il documento di programmazione triennale previsto dall'articolo 10 del decreto legislativo 27 ottobre 2009 n. 150, come strumento per assicurare la qualità, comprensibilità ed attendibilità dei documenti di rappresentazione della performance.

La redazione del Piano Performance risponde a molteplici finalità:

- ▶ migliorare il coordinamento tra le diverse funzioni e strutture organizzative del Camera di Commercio;
- ▶ rendere più efficaci i meccanismi di comunicazione tra la Camera di Commercio ed i suoi interlocutori e all'interno della Camera stessa;
- ▶ individuare e incorporare le attese dei portatori di interesse (stakeholder);
- ▶ favorire una effettiva conoscenza da parte di cittadini ed imprese delle attività svolte dalla Camera ed un incremento nel livello della trasparenza.

Il Piano della Performance è parte integrante del Ciclo di Gestione della Performance e ne rappresenta uno dei principali documenti.



Il presente Piano della Performance deriva gli indirizzi della pianificazione strategica dal Programma Pluriennale 2013-2017 ed elabora i contenuti della strategia e della programmazione dell'Ente Camerale per l'anno 2014, mediante la selezione di obiettivi ed il collegamento a questi di indicatori.



Il tema delle pari opportunità è trasversale a tutta l'azione dell'ente, che sin dall'anno 2009 ha avviato un percorso di rendicontazione sociale nell'ottica di genere - prima camera su tutto il territorio nazionale - finalizzato alla ricerca degli strumenti più appropriati e innovativi per favorire l'imprenditoria femminile sul territorio pratese.









Presentazione del Piano

La funzione del Piano è quella di garantire la trasparenza e l'intelligibilità dell'operato dell'Ente nei confronti dei propri interlocutori (imprese, associazioni, altre PA, utenti e lavoratori dipendenti) e quindi, in definitiva, la possibilità da parte di questi di valutarne l'attività in termini di efficacia, di efficienza, qualità e coerenza rispetto ai valori. Di seguito le categorie di stakeholder individuati:



le **imprese**

principali destinatarie dei servizi erogati



i consumatori,

destinatari di particolari tipologie di servizi, quali quelli di regolazione del mercato e di tutela del consumatore



i liberi professionisti,

destinatari di servizi in quanto intermediari rispetto al mondo delle imprese



le associazioni di categoria, quali

rappresentanti del sistema imprenditoriale, anche all'interno degli organi di governo



gli ordini professionali,

con i quali la Camera di Commercio intrattiene politiche di dialogo, in quanto espressione di interessi particolari



la **pubblica** a**mministrazione**,

con cui la Camera di Commercio collabora per la promozione del sistema economico locale



gli organismi partecipati,

che, in collaborazione con l'Ente, realizzano politiche a favore delle categorie economiche



il sistema camerale,

costituito dalle altre Camere di Commercio, dagli organismi di coordinamento (Unione Regionale delle Camere di Commercio ed Unione Nazionale delle Camere di Commercio) e dagli organismi che compongono la rete camerale (Centri per il commercio estero, aziende speciali, ecc.)





Budget 2014

Check-Up







I principi di redazione del Piano

BILANCIATO I contenuti devono essere definiti e trattati con ragionevole approfondimento anche sulla base della rilevanza strategica ed economica delle diverse attività previste dalla camera

CHIARO Il Piano deve essere di facile lettura poiché diversi sono i destinatari delle informazioni

COERENTE I contenuti del Piano devono essere coerenti con il contesto di riferimento (coerenza esterna) e con gli strumenti e le risorse (umane strumentali, finanziarie) disponibili (coerenza interna)

VERITIERO I contenuti del Piano devono corrispondere alla realtà prevedibile sulla base degli elementi in possesso all'atto della sua approvazione e per ogni indicatore deve essere indicata la fonte di provenienza dei dati che saranno utilizzati per la sua valutazione

TRASPARENTE Il Piano deve essere diffuso tra gli utilizzatori , reso disponibile e di facile accesso anche via web

INTELLEGIBILE II Piano deve essere facilmente comprensibile anche per gli stakeholder esterni

INTEGRATO all'aspetto finanziario. Il Piano deve essere raccordato con i documenti contabili di programmazione

SUPPORTATO da soggetti qualificati. Il gruppo di lavoro che coordina le fasi del processo di predisposizione del Piano ed elabora il documento deve avere competenze di pianificazione e controllo

FORMALIZZATO Il Piano deve essere approvato con atto formale (di cui deve essere data evidenza nel Piano medesimo) al fine di assolvere alla funzione di comunicazione, esterna ed interna propria del documento

CONFRONTABILE E FLESSIBILE La struttura del Piano deve permettere il confronto negli anni del documento ed il confronto del Piano stesso con la relazione sulla Performance. Tenendo conto che la struttura del Piano di modifica nel tempo in base alle esperienze maturate, eventuali modifiche di struttura e di contenuto devono essere comunque motivate e tracciabili

PLURIENNALE ED ANNUALE l'arco temporale di riferimento del Piano è il triennio, con scomposizione in obiettivi annuali , secondo una logica a scorrimento













Superficie area: 365,26 km2

Popolazione: 249.775

Densità: 684,1 ab./km2

Comuni: Cantagallo, Carmignano,

Montemurlo, Poggio a Caiano,

Prato, Vaiano, Vernio.

LA SEDE
Via del Romito , 71
59100 Prato
Tel. 0574/61261

Partita IVA: 01662670973 Cod. Fiscale: 92024980481 Orario di apertura al pubblico Lunedì-Venerdì ore 8:30/12:30 Lunedì e Giovedì ore 14:30/15:40

Sabato chiuso



LA NUOVA SEDE

Dal 27 maggio 2013 è operativa la nuova sede della Camera di Commercio situata in via del Romito 71.

L'edificio, che nasce dal recupero di un'antica fabbrica tessile, è a disposizione della città per iniziative ed eventi.

L'inaugurazione ufficiale si è svolta il 6 giugno con una festa dal titolo KM ZERO PARTY che ha avuto come protagonisti tutti i diversi aspetti della "filiera corta".





Programma

Pluriennale RPP Budget 2014

Check-Up







Chi siamo

La Camera di Commercio di Prato (di seguito Camera di Commercio) nasce nel 1992 con il decreto istitutivo della nuova provincia.

La Camera di Commercio è ente di rappresentanza e di autogoverno del sistema delle imprese della circoscrizione territoriale di competenza, ne cura gli interessi generali, ne promuove lo sviluppo valorizzando - secondo il principio di sussidiarietà - l'autonomia e l'attività delle associazioni imprenditoriali, professionali, sindacali, dei consumatori, nonché delle altre formazioni sociali.

L'ente svolge inoltre funzioni di supporto e di promozione degli interessi generali delle imprese e delle economie locali, nonché, fatte salve le competenze attribuite ad altri soggetti, funzioni nelle materie amministrative ed economiche relative al sistema delle imprese.

Il logo identificativo dell'ente è rappresentato dalla "Porta Mercatale", simbolo di accesso alla città e al suo cuore produttivo ed economico.

L'operato della Camera di Commercio di Prato si ispira ai valori posti dalla Costituzione e dalla legislazione ordinaria a fondamento dell'azione di ogni Amministrazione Pubblica quali:









Cosa facciamo

La Camera di Commercio di Prato promuove e tutela lo sviluppo del sistema economico locale sul mercato nazionale ed internazionale, garantendo un dialogo continuo con le imprese e svolgendo i compiti attribuiti dalla legge, ulteriormente ampliati e rafforzati con la riforma introdotta dal Decreto Legislativo 15 febbraio 2010 n. 23.

Il prospetto che segue definisce il perimetro nell'ambito del quale la Camera può e deve operare, sulla base delle funzioni espressamente assegnatele dalla legge. L'organo di vertice della Camera di Commercio di Prato individua poi la propria *mission*: la ragion d'essere e le modalità con cui l'ente camerale opera in termini di politiche e azioni perseguite per il sistema economico locale.

Attività Anagrafico- Certificativa	Attività di Promozione ed Informazione Economica	Attività di Regolazione del Mercato
Tenuta del Registro delle Imprese e del REA	Promozione del territorio e delle economie per l'accesso al credito per le PMI anche attraverso il supporto ai consorzi Fidi	Costituzione di commissioni arbi- trali e conciliative per la risoluzione delle controversie tra imprese e tra imprese e consumatori e utenti
Promozione della semplificazione delle procedure per lo svolgimento di attività economiche	Realizzazione di osservatori dell'economia locale e diffusione dell'informazione economica	Predisposizione di contratti-tipo tra imprese, loro associazioni e as- sociazioni di tutela degli interessi dei consumatori e utenti
	Supporto all'internazionalizzazione per la promozione del sistema italiano delle imprese all'estero	Vigilanza e controllo sui prodotti e per la metrologia legale e rilascio dei certificati d'origine delle merci
	Promozione dell'innovazione e del trasferimento tecnologico per le imprese, anche attraverso la rea- lizzazione di servizi e di infrastrut- ture informatiche e telematiche	Promozione di forme di controllo sulla presenza di clausole inique inserite nei contratti
	Cooperazione con le istituzioni scolastiche ed universitarie in ma- teria di alternanza scuola-lavoro e per l'orientamento al lavoro ed alle professioni	Raccolta degli usi e delle consue- tudini

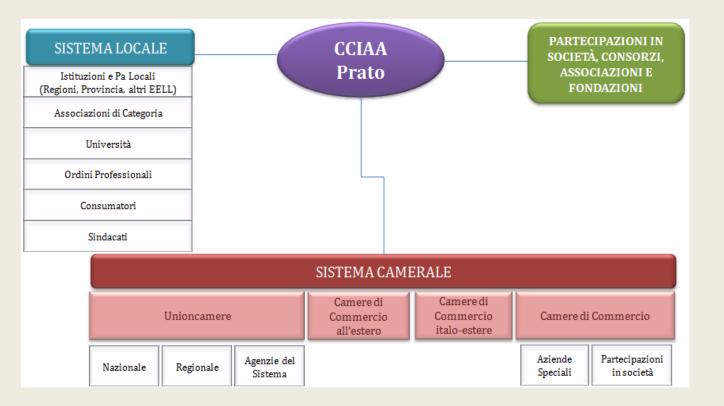






Come operiamo

Al fine di elaborare strategie condivise la Camera di Commercio di Prato opera all'interno di una rete di relazioni istituzionali che coinvolgono non solo i soggetti interni al sistema camerale, ma anche gli attori pubblici e privati che agiscono sul territorio.









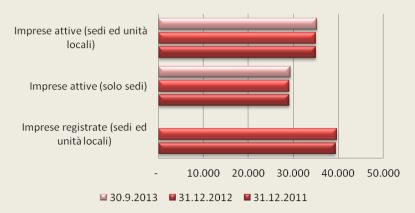




La Camera in sintesi - cifre

	31.12.2011	31.12.2012	30.9.2013
Imprese registrate (sedi ed unità locali)	39.512	39.692	39.982
Imprese attive (solo sedi)	29.169	29.067	29.305
Imprese attive (sedi ed unità locali)	35.007	34.968	35.261

Tessuto imprenditoriale



64 Le unità di personale di ruolo in servizio al 31.12.2013

€ 10.639.157 Previsione proventi correnti esercizio 2014

€ 7.953.200 Previsione proventi da diritto annuale esercizio 2014

€ 2.175.500 Stanziamento per interventi economici esercizio 2014







La Camera in sintesi - cifre

Il Valore Aggiunto della Camera di Commercio di Prato

Indice di efficienza e nel contempo indicatore quantitativo dell'impatto sociale dell'attività svolta, il Valore Aggiunto è il maggior valore, rispetto alle risorse inizialmente disponibili, creato dalla Camera di Commercio con l'attivazione del proprio processo produttivo. I dati sul Valore Aggiunto si riferiscono al 2012, il 2013 verrà elaborato dopo l'approvazione del bilancio consuntivo.

Distribuzione del Valore Aggiunto Globale Lordo CCIAA						
Sistema economico produttivo	5.431.034,21					
Servizi anagrafico-certificativi	1.487.469,54					
Servizi di regolazione del mercato e tutela del consumatore	495.565,32					
Servizi di promozione e sviluppo dell'economia	3.447.999,35					
Camera di Commercio	649.794,53					
Sistema camerale	797.799,44					
Pubblica Amministrazione	435.646,04					
Valore Aggiunto Globale Lordo	7.314.274,22					





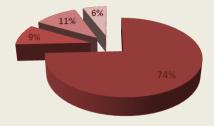






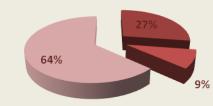
La Camera in sintesi - cifre

Distribuzione del Valore Aggiunto



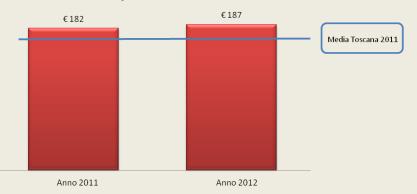
- Sistema economico produttivo Camera di Commercio
- Sistema camerale
- Pubblica Amministrazione

Distribuzione del Valore Aggiunto al Sistema Economico Produttivo



- Servizi anagrafico-certificativi
- Servizi di regolazione del mercato e tutela del consumatore
- Servizi di promozione e sviluppo dell'economia

Valore Aggiunto distribuito per impresa attiva





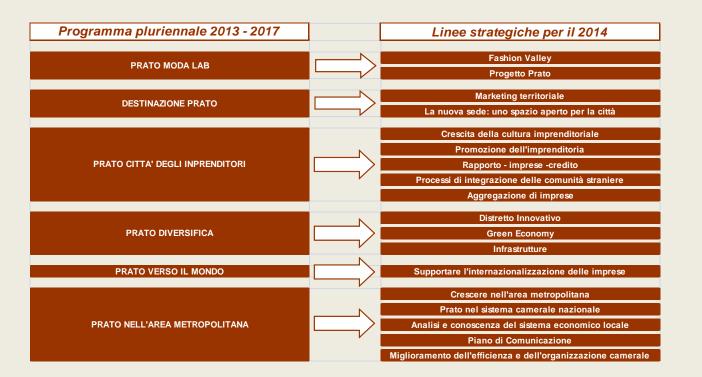




La Camera in sintesi – il mandato istituzionale

Di seguito si riporta il mandato istituzionale che costituisce la conseguenza del Programma Pluriennale 2013-2017, approvato dal Consiglio Camerale in data 4 marzo 2013.

Nell'ambito della propria autonomia politica il Consiglio Camerale ha quindi fissato gli obiettivi di mandato che la Camera di Commercio di Prato intende realizzare. Tali obiettivi sono stati poi declinati in programmi di attività per l'anno 2014 nella Relazione Previsionale e Programmatica adottata dalla Giunta Camerale con deliberazione n. 91/2013 del 24 ottobre 2013, come da tabella.







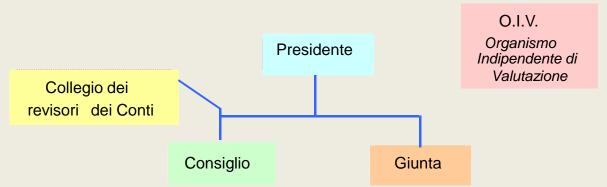






L'assetto istituzionale ed organizzativo

Sono organi della Camera di Commercio di Prato:



Il Consiglio è l'organo rappresentativo delle forze produttive del territorio; determina gli indirizzi dell'azione dell'ente e ne verifica l'attuazione. Resta in carica 5 anni. Il Consiglio attualmente in carica si è insediato in data 7 novembre 2012.



A tutela delle pari opportunità, dal 2011, lo Statuto camerale prevede che "le organizzazioni imprenditoriali o loro raggruppamenti, cui spetta designare complessivamente più di due rappresentanti, individuano almeno un terzo dei rappresentanti di genere diverso da quello degli altri"

Componenti Consiglio	Settore di appartenenza	Componenti Consiglio	Settore di appartenenza
Luca Giusti (Presidente)	Artigianato	Lorenzo Guazzini	Industria
Maurizio Fantini	Agricoltura	Carlo Longo	Industria
Barbara Catani	Artigianato	Dalila Mazzi	Industria
Cinzia Grassi	Artigianato	Angelo Colombo	Organizzazioni sindacali
Anselmo Potenza	Artigianato	Patrizio Raffaello Puggelli	Professionisti
Maricla Aiazzi	Commercio	Ina Calandra	Servizi alle imprese
Stefano Becherucci	Commercio	Marcello Gozzi	Servizi alle imprese
Alessandro Giacomelli	Commercio	Monica Mariotti	Servizi alle imprese
Giuseppe Paolo Noci	Consumatori	Moreno Vignolini	Servizi alle imprese
Paolo Maroso	Cooperazione	Lorenzo Meoni	Trasporti e spedizioni
Pietro Pelù	Credito e assicurazioni	Canio Molinari	Turismo
Beatrice Castagnoli	Industria		











L'assetto istituzionale ed organizzativo

La Giunta è l'organo politico esecutivo della Camera di Commercio. E' eletta in seno al Consiglio e la durata del mandato dei due organi coincide. La Giunta della Camera di Commercio di Prato è composta da sette membri.

Componenti Giunta	Settore di appartenenza
Luca Giusti (Presidente)	Artigianato
Maurizio Fantini	Agricoltura
Cinzia Grassi	Artigianato
Alessandro Giacomelli	Commercio
Marcello Gozzi	Industria
Lorenzo Guazzini	Industria
Canio Molinari	Turismo

Il Presidente è l'organo rappresentativo della Camera di Commercio. Dal 7 novembre 2012 Presidente della Camera di Commercio di Prato è Luca Giusti.

Il Collegio dei Revisori dei Conti è l'organo di controllo della regolarità amministrativo-contabile ed è composto da tre membri designati dal Presidente della Regione, dal Ministro dello Sviluppo Economico e da quello dell'Economia e delle Finanze. Rimane in carica quattro anni.

Componenti Collegio dei Revisori	Ente Designante				
Pietro Nicola Principato (Presidente)	Ministero dell'Economia e delle Finanze				
Carla De Leoni	Ministero dello Sviluppo Economico				
Silvano Nieri	Regione Toscana				

L'Organismo Indipendente di Valutazione è stato introdotto dalla D. Lgs. 150/2009. A tale organismo vengono affidate dalle legge importanti funzioni in tema di performance e trasparenza.

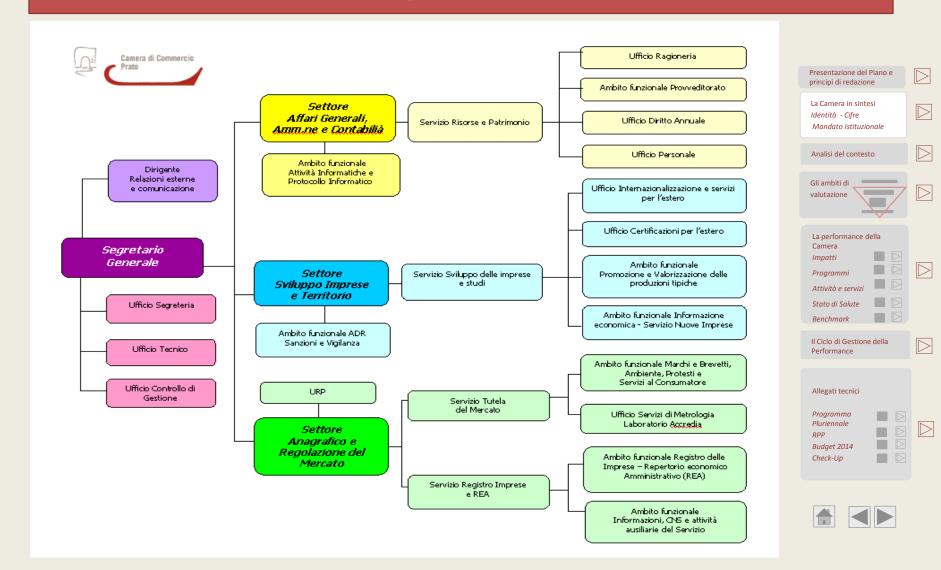
Componenti OIV				
Aless	andro Ciamp	palini		
Enrice	Fazzini			
Alber	o Toccafono	ik		







L'assetto istituzionale ed organizzativo



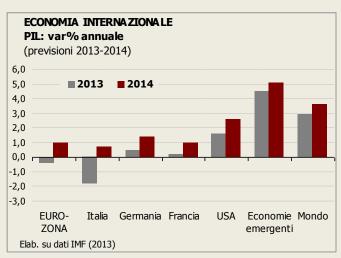




SCENARIO ECONOMICO DI RIFERIMENTO

Il quadro macroeconomico a fine 2013

Nel corso del 2013 la congiuntura economica internazionale risulta in graduale miglioramento rispetto allo scorso anno. Tuttavia, lo scenario economico complessivo è caratterizzato da una situazione di equilibrio al ribasso, con i livelli di crescita del PIL mondiale che non andranno oltre il +2,9% (previsioni FMI; ottobre 2013). I modesti segnali di ripresa sono sostenuti soprattutto dalle politiche monetarie espansive messe in atto dalle banche centrali, dal momento che l'economia internazionale è ancora caratterizzata da un elevato grado d'incertezza. I rischi sottostanti la tenuta e l'irrobustimento della ripresa sono ancora numerosi e legati tra loro:



esiste la problematica relativa alla normalizzazione delle politiche monetarie (in particolare la cd. Forward guidance della FED), l'escalation di tensione in Medio Oriente (crisi siriana) e, sul piano più strettamente economico, segnali ancora non univoci sull'andamento del ciclo della produzione industriale e la frenata degli scambi internazionali. In effetti, secondo le previsioni del FMI, alle migliori prospettive dell'economia statunitense (+1,6%; var% del PIL nel 2013) e di quella giapponese (+2%), si accompagna un rallentamento della crescita nei Paesi Emergenti (+4,5%) e la crisi dell'eurozona (-0,4%),

economia che si caratterizza per un persistente vuoto di domanda interna e tensioni crescenti all'interno del mercato del lavoro ("isteresi" della disoccupazione). Tuttavia, negli ultimi mesi, gli indicatori coincidenti del ciclo economico mostrano un allentamento delle tensioni all'interno dell'eurozona. Anche l'economia italiana sta evidenziando segnali di miglioramento congiunturale (con particolare riferimento alla "stabilizzazione" dei livelli di produzione industriale e al recupero del clima di fiducia presso le imprese). Ciò è comunque insufficiente a invertire l'outlook negativo per il 2013 (-1,8%;

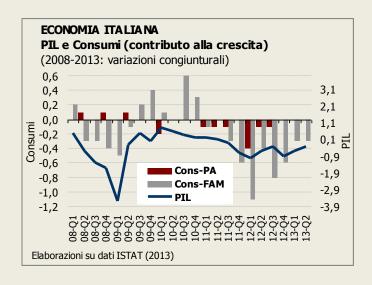






previsioni FMI) e infatti la ripresa - seppur modesta - è rimandata al 2014. D'altro canto, come in altri paesi della periferia europea, in Italia la crisi ha compromesso i delicati equilibri del mercato del lavoro (tasso di disoccupazione sui livelli massimi dal 1977: 12,2%; agosto 2013) e prodotto una netta revisione al ribasso della spesa da parte delle famiglie. In effetti, gli ultimi dati

diffusi dall'Istat mostrano il materializzarsi dell'ottavo trimestre consecutivo di flessione congiunturale del PIL (-0,3%; giugno 2013), evidenziando, ancora una volta, tutte le difficoltà a riattivare il ciclo della domanda interna. Se i consumi delle famiglie sono in flessione costante da circa due anni, risultano al palo anche la spesa per investimenti e il ciclo delle scorte, componenti che risentono, tra l'altro, delle difficili condizioni di accesso al credito e dei crescenti vincoli di liquidità cui sono sottoposte famiglie e imprese. L'unica componente positiva è rappresentata dal netexport, in crescita del +0,4% nel secondo trimestre dell'anno. Se il punto di minimo ciclico sembra comunque essere alle spalle (maggio-giugno), allora è possibile anche azzardare la tesi di una fase recessiva in esaurimento e di un lento inizio di ripresa



Ma su questo punto occorre estrema cautela: il miglioramento dei livelli di confidence, infatti, è accompagnato da numerosi rischi di natura esogena cui si sommano le problematiche interne all'economia italiana, dove spiccano la sofferenza dei bilanci familiari (compressi da cinque anni di calo costante dei redditi disponibili) e l'incertezza sulla stabilità politica del governo, che potrebbe creare nuove tensioni sull'andamento dei tassi d'interesse.











La situazione congiunturale a Prato

Anche a Prato, dopo il cd. double-dip del 2012, l'attuale fase congiunturale sembrerebbe essere orientata verso il superamento del punto di minimo ciclico. In effetti, dopo l'ennesimo importante calo dei primi mesi del 2013, i livelli medi di produzione industriale risultano in lieve miglioramento e, nel secondo trimestre dell'anno, il calo della produzione manifatturiera provinciale si è arrestato al -2,2% (variazione tendenziale rispetto al 2012). Sempre guardando al ciclo, il "recupero" sembra relativamente più consistente nella meccanica e, in parte, nel settore tessile che, però, continua a caratterizzarsi per una tendenza di fondo pesantemente negativa da molti trimestri consecutivi.

La spinta maggiore a questo primo abbozzo di recupero dei livelli produttivi dell'industria pratese proviene probabilmente dal versante della domanda estera: la componente ciclica del commercio estero provinciale è in effetti tornata in territorio positivo per la prima volta dal 2011 (+0,8%). Gli ultimi dati disponibili per il 2013 (giugno), evidenziano un buon andamento delle esportazioni verso i mercati extra-europei (+2,9%; la variazione tendenziale relativa al secondo trimestre 2013), mentre le vendite nel Vecchio Continente, seppur in miglioramento, continuano a stentare (-3,1%). Considerata la persistente debolezza della domanda interna, anche a Prato (come nel resto del Paese), le concrete possibilità

PROVINCIA DI PRATO: Indicatori congiunturali nell'industria manifatturiera

Variazioni tendenziali annue - 2012/13

	2012	2013				
	anno	I° trim.	II° trim.			
Produzione	-8,7	-8,8	-2,2			
Fatturato	-8,6	-9,2	-2,1			
Ordini	-8,2	-7,0	-0,8			
Export manifatt.	-3,2	-14,6	-0,3			
Addetti ^(*)	-0,5	-0,4	0,2			
Utilizzo impianti ^(**)	74,5	76,0	79,9			

^(*) variazione % su trimestre precedente

Elab.ni su dati UTC- Confindustria Toscana

Osserv.rio congiunturale sull'industria manifatturiera

ISTAT - CoeWeb

di un progressivo consolidamento dei (timidi) segnali di recupero registrati tra aprile e giugno appaiono quindi fortemente legate alla capacità delle imprese d'intercettare la domanda proveniente dai mercati esteri. Occorre tuttavia osservare che, in questo incerto e fragile passaggio congiunturale, sulle prospettive di un duraturo ed efficace sostegno derivante appunto dalla domanda estera gravano tutto un insieme di fattori tra cui spiccano le già citate difficoltà dell'euro-zona (principale mercato di sbocco per i manufatti locali) e la tendenza al prematuro rafforzamento del tasso di cambio dell' euro







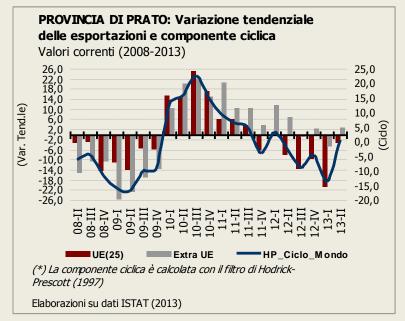
^(**) in percentuale sulla capacità produttiva massima





Inoltre, al di là delle dinamiche evolutive del ciclo "a breve", è ormai (se non certo) comunque assai probabile che, dopo quasi sei anni di crisi, il costante sommarsi di cali produttivi abbia determinato un abbassamento pressoché "strutturale" delle traiettorie di sviluppo dell'industria locale. Il gap accumulato dall'inizio della crisi è di oltre -30 punti percentuali e il trend medio di crescita della produzione è ormai collocato stabilmente attorno al -5%. In effetti, il potenziale produttivo della

provincia si è notevolmente assottigliato (-37% circa; dati 2013-giugno) e con esso lo stock di ricchezza. Ciò, evidentemente, pone non solo urgenti problemi di policy (dalla governance dei processi di diversificazione produttiva alle necessarie azioni di salvaguardia, difesa e rilancio del sistema industriale dell'area), ma anche numerosi interrogativi sulle effettive chance che un tessuto imprenditoriale così duramente provato possa efficacemente agganciare il treno di una eventuale ripresa. Segnali di un probabile superamento del punto di minimo ciclico provengono anche dall'evoluzione congiunturale in atto presso il settore commercio. Anche nel caso del commercio, infatti, il 2012 ha rappresentato una sorta di "discontinuità negativa" con una dinamica delle vendite al dettaglio che ha toccato un nuovo punto di minimo ciclico nel terzo trimestre (-8,1%; variazione tendenziale, cioè il valore più basso dal 2005) e un consuntivo di fine anno pesantemente negativo (-6,3%).



I dati più recenti relativi all'andamento delle vendite negli esercizi commerciali della provincia (periodo aprile-giugno 2013), seppur ancora negativi (-4,8%), risultano però in miglioramento, ed evidenziano un recupero più marcato rispetto ai dati nazionali (-7,6%), che hanno toccato il punto di minimo a marzo 2013. In ogni caso, solo i prossimi mesi potranno confermare se il profilo assunto dall'evoluzione recente della congiuntura abbia rappresentato o meno il turning point tanto atteso dagli operatori, ma è un fatto che, a giugno 2013, la componente ciclica delle vendite di settore è tornata in territorio positivo dopo oltre un anno (+1,2%).







PROVINCIA DI PRATO: Andamento delle vendite nel commercio al dettaglio - Variazioni tendenziali annue - 2012/13								
	2012 2013							
	I° trim.	II° trim.	III° trim.	IV° trim.	anno	I° trim.	II° trim.	
Ipermercati, supermercati e grandi magazzini	3,1	1,1	3,7	6,8	3,7	-1,6	-1,9	
Dettaglio prodotti alimentari	-2,3	-7,5	-6,3	-3,6	-4,9	-4,9	-7,5	
Dettaglio prodotti non alimentari	-5,4	-9,0	-10,4	-7,9	-8,2	-7,1	-4,4	
- Abbigliamento ed accessori	-2,0	-11,6	-13,7	-6,9	-8,5	-13,6	-5,0	
- Prodotti per la casa ed elettrodomestici	-5,5	-6,1	-6,9	-11,3	-7,4	-6,7	-7,1	
- Altri prodotti non alimentari	-6,9	-8,5	-9,7	-7,6	-8,2	-4,4	-3,6	
Piccola Distribuzione	-4,9	-9,8	-8,9	-7,9	-7,9	-6,8	-5,1	
Media Distribuzione	-4,1	-5,1	-11,3	-4,5	-6,2	-7,1	-5,4	
Grande Distribuzione	-1,3	-3,7	-4,0	-0,1	-2,3	-3,6	-3,5	
TOTALE	-3,9	-7,6	-8,1	-5,5	-6,3	-6,0	-4,8	
Elaborazioni su dati Unioncamere - Indagine congiunturale sul commercio al dettaglio (2013)								

Esattamente come nel caso dell'industria, tuttavia, è opportuno guardare oltre gli elementi che emergono dall'analisi del ciclo, e prendere atto di tutte le situazioni di malessere e difficoltà diffuse tra gli operatori del comparto. La dinamica delle vendite degli esercizi pratesi rimane infatti assolutamente insoddisfacente con contrazioni che vanno dal -3,6% per il settore degli "altri prodotti non alimentari" (farmaceutici, profumeria, commercio ambulante, negozi non specializzati, etc.) al -7,1% del settore "prodotti per la casa ed elettrodomestici". Discorso a parte merita il comparto food per il quale il giro di affari nella prima parte dell'anno (-7,5% il dato riferito al II° trimestre) mostra una dinamica anche peggiore rispetto al già depresso 2012. Le difficoltà del comparto alimentare sembrerebbero, inoltre, riflesse nei dati relativi alle vendite nella GDO che sebbene nel complesso migliori rispetto a quelli riferiti alle altre tipologie di esercizi, presentano il peggior consuntivo semestrale a partire dal 2005 (-3,5%).











I consumi e il mercato del lavoro

Come più volte accennato sopra, sulle prospettive di un imminente recupero dei livelli di attività dei comparti produttivi e commerciali, tanto a livello nazionale quanto a livello locale, gravano in modo assai pesante le condizioni tutt'altro che favorevoli delle diverse componenti della domanda interna. Preoccupano in particolare i consumi che, anche a Prato, cominciano ormai a risentire delle difficoltà che le famiglie incontrano nel far quadrare i bilanci. In effetti, tra il 2007 e il 2012, i redditi reali disponibili delle famiglie pratesi si sono ridotti di oltre il 10% e, secondo le



ultime stime diffuse da Prometeia (luglio 2013), la flessione è attesa attorno al -2% nel corso del 2013. Il calo dei salari e dei redditi determinato dall'onda lunga della crisi si è quindi inevitabilmente trasferito sui livelli medi di spesa: i consumi finali delle famiglie pratesi, infatti, dopo la caduta di oltre il -4% del 2012, sono stimati in ulteriore contrazione nel corso dell'anno (-2,4%). Stando a questi dati sembrerebbe quindi esser venuto meno il cd. "effetto-ricchezza" (riduzione del tasso di risparmio) che, con ogni probabilità, aveva sostenuto la dinamica dei consumi nella prima fase della crisi. Infatti, in particolare tra il 2009 e il 2010, è assai probabile che le famiglie abbiano percepito la crisi come "transitoria" e, pertanto, modificato solo parzialmente la domanda di beni

Domanda che invece è stata pesantemente corretta al ribasso nel corso del 2012, quando la maggiore consapevolezza della situazione ha comportato un netto peggioramento delle prospettive nel medio termine. L'eccezionale persistenza e pervasività della recessione ha con ogni probabilità determinato una correzione al ribasso del tenore di vita delle famiglie, che vedono crescere il loro grado d'insicurezza e incertezza nel futuro.











PROVINCIA DI PRATO

FONTE: Elaborazioni C.C.I.A.A. di Prato su dati INFOCAMERE 2013

Analisi di contesto – lo scenario economico della provincia

Nel biennio 2012-2013, sia a Prato che nel resto del Paese, alla continua flessione dei redditi si accompagna un parziale recupero del tasso di risparmio a scapito proprio dei consumi penalizzati da tutto un insieme di elementi sfavorevoli: caduta della produzione, politica fiscale restrittiva, contrazione dei redditi e calo dell'occupazione. E' soprattutto la fragilità del mercato del lavoro (in particolare la crescita della disoccupazione) che, in questa fase, contribuisce in modo sostanziale a determinare una maggiore propensione a risparmiare a fini precauzionali da parte dei lavoratori. Giusto per citare qualche dato di contesto, a Prato, alla disoccupazione in sensibile crescita (+25,7%, la variazione tendenziale del flusso di nuove iscrizioni allo stato di disoccupazione; 2013-l trimestre), si sommano l'utilizzo ancora marcato della CIG (soprattutto "straordinaria") e la persistente debolezza della domanda di lavoro (10.494 avviamenti al lavoro nel 1° trimestre 2013, -9,3% rispetto al 1° trim. 2012).

Presentazione del Piano e principi di redazione

La Camera in sintesi Identità - Cifre

Analisi del contesto

Attività e servizi

Il Ciclo di Gestione della Performance

Benchmark

Allegati tecnici

Programma

Budget 2014 Check-Up

Mandato Istituzionale

Lo sviluppo del tessuto imprenditoriale

I dati relativi all'andamento della demografia imprenditoriale evidenziano, a fine giugno 2013, una buona tenuta della base produttiva della provincia. A livello aggregato la variazione della consistenza delle imprese attive è risultata pari al +0,3% rispetto allo stesso periodo dell'anno precedente, un dato di modesta entità, ma comunque positivo e migliore di quanto riscontrato a livello regionale (Toscana: -1,2%) e nazionale (Italia: -1,0%). Anche il tasso complessivo di crescita delle imprese iscritte è risultato camera positivo (+1,0%) grazie a un saldo differenziale tra i flussi di iscrizione e di cessazione intervenuti durante i primi sei mesi dell'anno

pari a +347 imprese

Imprese attive iscritte alla C.C.I.A.A. di Prato per settore e forma giuridica (giugno 2013)										
(Valori assoluti e variazioni % rispetto al II Trimestre 2012)										
	Socie capi		Socie pers		Dit indiv		Alt for		TOTALE	
	Attive	Var.%	Attive	Var.%	Attive	Var.%	Attive	Var.%	Attive	Var.%
Agricoltura Silvicoltura e Pesca	26	4,0	80	0,0	449	-0,2	6	0,0	561	0,0
Manifatturiero	1.792	0,8	1.206	-5,2	5.248	1,8	32	3,2	8.278	0,5
Industrie tessili	879	-0,1	531	-5,3	881	0,0	0	-100,0	2.291	-1,4
Confezioni	360	-2,7	170	-11,5	3.480	2,5	1	0,0	4.011	1,4
Costruzioni	683	-2,3	569	-2,6	3.078	-4,5	164	-4,1	4.494	-3,9
Commercio	1.138	1,4	1.313	-2,6	4.484	3,4	59	96,7	6.994	2,3
Grossisti e intermediari	732	0,5	504	-3,6	2.310	4,9	46	187,5	3.592	3,5
Dettaglio	269	2,3	604	-1,5	1.915	1,5	12	0,0	2.800	0,9
Alloggio e ristorazione	202	1,5	487	2,1	375	2,7	39	5,4	1.103	2,3
Servizi	2.425	-0,2	2.193	-0,7	2.707	1,2	399	10,8	7.724	0,7
Trasporti	122	3,4	71	-2,7	352	-4,9	72	-1,4	617	-2,7
Attività informatiche	185	5,1	160	-7,5	151	4,9	3	0,0	499	0,6
Credito e assicurazioni	81	-1,2	58	-4,9	428	3,6	2	0,0	569	2,0
Attivita' immobiliari	1.345	-2,3	1.166	1,3	262	-1,5	68	61,9		0,2
Altre attività di servizi	58	1,8	310	-4,3	670	1,2	16	0,0	1.054	-0,5
Imprese non classificate	11	-31,3	5	0,0	11	-56,0	6	200,0	33	-31,3
TOTALE	6.277	0,1	5.853	-2,0	16.352	0,7	705	10,7	29.187	0,3





Il settore manifatturiero appare caratterizzato da una sostanziale stabilità quasi interamente imputabile alla tenuta delle confezioni (totale imprese: +1,4%, imprese artigiane: +3,1%), mentre prosegue, anche se a ritmi inferiori rispetto al più recente passato, la contrazione delle industrie tessili (-1,4%) dovuta soprattutto alla cessazione delle imprese artigiane (-2,3%). Condizioni congiunturali alquanto sfavorevoli continuano a penalizzare pesantemente il comparto delle costruzioni (4.494 imprese attive, -3,9% rispetto a giugno 2012) e si riflettono anche nella stagnazione dei tassi di sviluppo delle attività immobiliari (+0,2%) in atto ormai da guasi un biennio.

Segnali più incoraggianti provengono dal comparto del commercio (+2,3% la variazione totale delle imprese attive). Ai ritmi di crescita sostenuti riscontrati per le attività di grossisti e intermediari (+3,5%) si affianca infatti anche una sostanziale tenuta del commercio al dettaglio (+0,9%). In complesso la rete distributiva della provincia (considerando quindi anche gli esercizi commerciali che non sono sede legale di impresa) è cresciuta di un punto e mezzo percentuale rispetto al giugno 2012, grazie soprattutto alla vivacità del comparto alimentare (in particolare per quanto), all'incremento delle strutture ricettive e

31,1

Imprese giovanili (Attive e Incidenza % su totale provincia - giu. 2013)								
	Imprese giovanili ^(*)							
	Totale attive	Incidenza % su totale imprese	Iscrizioni	Incidenza % su totale iscrizioni				
Agricoltura Silvicoltura e Pesca	37	6,6	0	0,0				
Manifatturiero	1.221	14,7	84	30,8				
Industrie tessili	177	7,7	13	31,0				
Confezioni	883	22,0	65	31,1				
Costruzioni	713	15,9	44	47,3				
Commercio	995	14,2	49	26,2				
Grossisti e intermediari	489	13,6	35	25,9				
Dettaglio	454	16,2	12	27,				
Alloggio e ristorazione	200	18,1	7	63,6				
Servizi	701	9,1	36	28,3				
Trasporti	58	9,4	2	33,3				
Attività informatiche	52	10,4	4	50,				
Credito e assicurazioni	88	15,5	10	66,7				
Attivita' immobiliari	114	4,0	2	6,!				
Altre attività di servizi	148	14,0	5	21,7				
Imprese non classificate	5	15,2	59	28,9				

^{3.872} ^(*)Imprese giovanili: Consistenza delle imprese in cui la partecipazione di persone "under 35" risulta complessivamente superiore al 50% mediando le composizioni di quote di partecipazione e cariche attribuite.

13,3

FONTE: Elaborazione C.C.I.A.A. di Prato su dati INFOCAMERE

PROVINCIA DI PRATO

pubblici esercizi (in particolare i bar) e allo sviluppo, in atto da qualche tempo, delle forme di dettaglio ambulante. Più stagnante, invece, la dinamica di crescita dei negozi specializzati in articoli diversi dall'alimentare per i quali i dati riferiti alla consistenza degli esercizi attivi a giugno 2013 evidenziano un'ulteriore limatura al ribasso rispetto alla prima metà del 2012 (-0,3%). Tiene, infine, la consistenza delle imprese attive nel comparto dei servizi (+0,7%) all'interno del quale, a fronte di un'ulteriore contrazione del settore dei trasporti (-2,7%) e una sostanziale stabilità delle attività legate ai servizi alla persona e alla riparazione di beni per uso personale e per la casa (-0,5%), si registra una ripresa dei tassi di crescita delle attività informatiche e, soprattutto, di quelle legate al credito e alle assicurazioni (+2,0%).







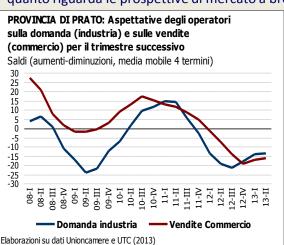
Sotto il profilo della struttura organizzativa i dati di metà anno confermano una sostanziale stabilità delle società di capitale (+0,1%) e delle ditte individuali (+0,7%) mentre si continua a registrare la flessione delle società di persone (-2,0%). Prosegue invece, e a ritmo decisamente sostenuto, l'incremento delle aziende giuridicamente classificate sotto la voce "altre forme" (cooperative, consorzi, ecc. +10,7%).

L'analisi di genere condotta sul tessuto imprenditoriale della provincia a metà 2013 ha evidenziato una dinamica in complesso soddisfacente nei tassi di sviluppo delle imprese giovanili e femminili che costituiscono, rispettivamente, il 13,3% e il 26,6% del totale delle aziende attive. Significativa, e in crescita, appare l'incidenza delle imprese promosse da giovani "under 35" nel settore Mandato Istituzionale delle confezioni (22,0%), delle costruzioni (15,9%), delle attività turistiche e ricettive (18,1%), del credito e assicurazioni (15,5%) e del commercio al dettaglio (16,2).

Per quanto riguarda invece le imprese a conduzione femminile l'analisi ha evidenziato un'alta incidenza nel settore dei servizi essenzialmente legati alla cura della persona, (50,2%) - del manifatturiero (32,3%), delle attività turistiche e ricettive (32,6) e del commercio (28,4%).

Prospettive a breve termine

Anche se la congiuntura economica provinciale resta ancora piuttosto debole e caratterizzata da un profilo di stabilizzazione al ribasso, il profilo ciclico dell'economia pratese sembrerebbe (lentamente) risollevarsi dal punto di minimo toccato nella seconda parte dello scorso anno. In effetti, nel corso del 2013, si registra un graduale miglioramento del sentiment degli operatori per quanto riguarda le prospettive di mercato a breve termine.



Ciò trova riscontro nel complessivo (ma parziale) recupero degli ordini e delle aspettative tanto sulle vendite del commercio al dettaglio quanto sulla domanda dei prodotti industriali, in particolare quella proveniente dai mercati esteri. Tuttavia, in generale, nelle condizioni in cui si trova oggi l'economia italiana, è difficile attendersi un rapido e incisivo recupero nel breve termine non potendo contare né su una robusta espansione di tipo export-led (appena +0,2% la variazione stimata nell'anno in corso) né tanto meno sulla dinamica della domanda interna, che è letteralmente crollata durante gli ultimi anni (persistente calo di consumi e investimenti) ed è stimata al -2,6% nel 2013. Così, anche a Prato, sulla base delle informazioni congiunturali disponibili, le previsioni per la chiusura dell'anno non sono particolarmente brillanti. Infatti, nei principali settori economici, le stime relative alla produzione (industria manifatturiera) e alle vendite (commercio al dettaglio) sembrerebbero quantificare solo lievi limature al rialzo su dati tendenziali ancora sostanzialmente negativi.























Oltre al contesto congiunturale, nel processo decisionale dell'ente influisce in modo determinante anche il quadro normativo di riferimento, sia per quanto riguarda le funzioni e le competenze attribuite alle Camere di Commercio – sempre in continuo aumento - sia anche in relazione alle norme più generali di razionalizzazione della spesa pubblica e di riduzione del costo della burocrazia a carico delle imprese e dei cittadini.

- •Legge 7 agosto 1990 n . 241 Nuove norme in materia di procedimento amministrativo e di diritto di accesso ai documenti amministrativi e sue successive modifiche e integrazioni;
- •Legge 29 dicembre 1993 n. 580 Riordinamento delle camere di commercio, industria, artigianato e agricoltura e sue successive modifiche e integrazioni;
- •D. Lgs. 30 marzo 2001 n. 165 Norme generali sull'ordinamento del lavoro alle dipendenze delle amministrazioni pubbliche e sue successive modifiche e integrazioni;
- •Attuazione della Direttiva Servizi per la parte riguardante la liberalizzazione dei servizi e soppressi dei Ruoli degli Agenti e dei Rappresentanti, degli Agenti di Affari in Mediazione, degli Spedizionieri e dei Mediatori Marittimi;
- •Attuazione Legge Regionale di riforma della disciplina dell'Artigianato;
- •Codice degli Appalti Regolamento attuativo e Legge Regionale;
- •D. L. 31 maggio 2010 n. 78 convertito in Legge dalla L. 30 luglio 2010 n. 122 e sue successive modifiche e integrazioni;
- •Implementazione funzioni per l'attuazione D.M. 12.04.2011 (entrato in vigore il 1.1.2012), con il quale è stata definita la codifica SIOPE per le Camere di Commercio, al fine di consentire il monitoraggio dei conti pubblici delle P.A.;
- •D. Lgs. 15 del 16.2.2011 (in vigore da marzo 2011) in materia di vigilanza e controllo sull'etichettatura energetica (attività inserita nel nuovo programma di vigilanza di cui al Protocollo di Intesa tra MISE/UIC sulla vigilanza e controllo in favore dei consumatori, stipulato nel mese di ottobre 2012);
- •D.L. 1 del 24/01/2012 "Disposizioni urgenti per la concorrenza, lo sviluppo e la competitività" contenente liberalizzazioni di alcune attività economiche e riduzione degli oneri amministrativi per le imprese, la previsione della società responsabilità limitata semplificata (per i giovani under 35);
- D.L. 9 febbraio 2012 n. 5 recante disposizioni urgenti in materia di semplificazione e di sviluppo;







- •D.L.25 gennaio 2012 n. 2 "Disposizioni in materia di commercializzazione di sacchi per asporto merci nel rispetto dell'ambiente", in particolare l'art. 2 che attribuisce alla Camera di Commercio il compito di ricevere il rapporto ai sensi dell'art. 17 della legge 689/91 per violazioni della stessa normativa (inizialmente in vigore dal 20 ottobre 2012, poi prorogato con DL 179/2012 alla decorrenza del sessantesimo giorno dall'emanazione di un decreto non regolamentare, ad oggi non ancora emanato);
- •D. L. 7 maggio 2012 n. 52 "Disposizioni urgenti per la razionalizzazione della spesa pubblica";
- •D.L. 83 del 22 giugno 2012 "Misure urgenti per la crescita del Paese" che prevede per le pubbliche amministrazioni l'obbligo di pubblicare sul sito i dati relativi all'erogazione di sovvenzioni, contributi e vantaggi economici (Amministrazione aperta), la revisione della legge fallimentare per favorire la continuità aziendale, l'individuazione delle Camere di Commercio quali organi competenti in materia di sanzioni sul Made in Italy, la previsione delle società a responsabilità limitata a capitale ridotto, ulteriori novità in materia di contratto di rete e relativa iscrizione nel Registro delle Imprese;
- •Legge 28 giugno 2012 n. 92 Disposizioni in materia di riforma del mercato del lavoro in una prospettiva di crescita, per riflessi sul personale della pubblica amministrazione;
- •D. Lgs 104 del 28 giugno 2012 (in vigore da luglio 2012) anche questo relativo al consumo di energia mediante etichettatura e informazioni uniformi relativa ai prodotti (attività inserita nel nuovo programma di vigilanza di cui al Protocollo di Intesa tra MISE/UIC sulla vigilanza e controllo in favore dei consumatori, stipulato nel mese di ottobre 2012);
- •D.L. 95 del 6 luglio 2012 (cosiddetta Spending review) che introduce ulteriori vincoli per le pubbliche amministrazioni e le loro società partecipate;
- •D. Lgs. 147 del 6 agosto 2012, recante Disposizioni integrative e correttive del decreto legislativo 26 marzo 2010, n. 59, recante attuazione della direttiva 2006/123/CE, relativa ai servizi nel mercato interno;
- •D.L. 179 del 18 ottobre 2012 "Ulteriori misure urgenti per la crescita del Paese" che ha previsto una serie di misure che impattano sulle imprese quali ad esempio l'obbligo di dotarsi di una casella di posta elettronica certificata anche per le imprese individuali, modifiche alla legge sul sovraindebitamento, la disciplina delle start-up innovative che devono essere iscritte in un'apposita sezione del Registro delle Imprese, le ulteriori misure per la digitalizzazione della pubblica amministrazione, fra i quali l'utilizzo di strumenti elettronici di pagamento, le misure per le società cooperative e di mutuo soccorso che vengono iscritte nella sezione speciale delle imprese sociali del Registro delle Imprese, l'obbligo per il curatore fallimentare di iscrivere nel Registro delle Imprese il proprio indirizzo PEC;







- •Decreto 26 ottobre 2012, n. 230 Regolamento relativo ai requisiti di professionalità ed ai criteri per l'espletamento della selezione per l'iscrizione nell'elenco dei soggetti che possono essere nominati segretari generali di camere di commercio nonché agli obblighi di formazione per i segretari generali in attuazione dell'articolo 20 della legge 29 dicembre 1993, n. 580, così come modificata dal decreto legislativo 15 febbraio 2010, n. 23;
- •Legge 190 del 6 novembre 2012 anticorruzione che prevede per tutte le pubbliche amministrazioni l'adozione di un Piano della prevenzione della corruzione, ulteriori oneri di pubblicazione di dati e documenti ai fini della trasparenza amministrativa, la formazione del personale sui temi oggetto della legge, l'individuazione del responsabile della prevenzione della corruzione cui fanno capo una serie di obblighi di monitoraggio e controllo;
- •D. Lgs. 9 novembre 2012 n. 192 recante modifiche al D. Lgs. 9 ottobre 2002 n. 231 per l'integrale recepimento della direttiva 2011 /7/UE relativa alla lotta contro i ritardi di pagamento per transazioni commerciali a norma dell'art. 10 co. 1 L. 180/2011;
- •Legge 24 dicembre 2012 n. 228 c.d. Legge di Stabilità 2013 che detta ulteriori norme per il contenimento della spesa pubblica e la gestione del personale delle pubbliche amministrazioni;
- •D. Lgs. 14 marzo 2013 Riordino della disciplina riguardante gli obblighi di pubblicità, trasparenza e diffusione di informazioni da parte delle pubbliche amministrazioni;
- •Ricevimento della fattura elettronica da applicarsi alle amministrazioni pubbliche ai sensi dell'articolo 1, commi da 209 a 213, della legge 24 dicembre 2007, n. 244.
- •D. L. 8 aprile 2013 n. 35 Disposizioni urgenti per il pagamento dei debiti scaduti della pubblica amministrazione, per il riequilibrio finanziario degli enti territoriali, nonché in materia di versamento di tributi degli enti locali, convertito in legge con modificazioni dall'art. 1 comma 1 L. 6 giugno 2013 n. 64;
- •D. Lgs. 8 aprile 2013 n. 39 Disposizioni in materia di inconferibilità e incompatibilità di incarichi presso le pubbliche amministrazioni e presso gli enti privati in controllo pubblico, a norma dell'articolo 1, commi 49 e 50, della legge 6 novembre 2012, n. 190;
- •Decreto 29 aprile 2013 Attuazione dell'articolo 6, comma 8, del decreto-legge 6 luglio 2012, n. 95, convertito, con modificazioni, dalla legge 7 agosto 2012, n. 135, concernente l'adeguamento dei sistemi contabili delle amministrazioni pubbliche diverse dallo Stato allo scopo di garantire la puntuale applicazione dei criteri di contabilità nazionale, relativi alle modalità di registrazione degli investimenti fissi lordi.
- •D.P.R. 16 aprile 2013 n. 62 Regolamento recante *codice di comportamento* dei dipendenti pubblici, a norma dell'articolo 54 del decreto legislativo 30 marzo 2001, n. 165



Allegati tecnici

Programma

Budget 2014

Check-Up





- •D.L. 21 giugno 2013 n. 69 Disposizioni urgenti per il rilancio dell'economia, convertito in legge con modificazioni dall'art. 1 comma 1 L. 9 agosto 2013 n. 69;
- •D.L. 28 giugno 2013 n. 76 Primi interventi urgenti per la promozione dell'occupazione, in particolare giovanile, della coesione sociale, nonché in materia di Imposta sul valore aggiunto (IVA) e altre misure finanziarie urgenti, convertito in legge con modificazioni dall'art. 1 comma 1 L. 9 agosto 2013 n. 99.
- •D.L. 31 agosto 2013 n. 101 Disposizioni urgenti per il perseguimento di obiettivi di razionalizzazione nelle pubbliche amministrazioni, convertito in Legge 30 ottobre 2013 n. 125;
- •D.L. 31 agosto 2013 n. 102 Disposizioni urgenti in materia di IMU, di altra fiscalità immobiliare, di sostegno alle politiche abitative e di finanza locale, nonché di cassa integrazione guadagni e di trattamenti pensionistici, convertito in Legge 28 ottobre 2013 n. 124;
- •D.L. 23 dicembre 2013 n. 145 Interventi urgenti di avvio del piano "Destinazione Italia", per il contenimento delle tariffe elettriche e del gas, per la riduzione dei premi RC-auto, per l'internazionalizzazione, lo sviluppo e la digitalizzazione delle imprese, nonché misure per la realizzazione di opere pubbliche ed EXPO 2015.
- •Legge 27 dicembre 2013 n. 147 Disposizioni per la formazione del bilancio annuale e pluriennale dello Stato (legge di stabilità 2014);
- ·Legge su città metropolitane;
- •D.M. 13 marzo 2013 n. 42 Regolamento recante le modalità di redazione dell'elenco-anagrafe delle opere pubbliche incompiute, di cui all'articolo 44-bis del decreto-legge 6 dicembre 2011, n. 201, convertito, con modificazioni, dalla legge 22 dicembre 2011, n. 214;
- •D.P.C.M. 8 novembre 2013 Modalità per la pubblicazione dello scadenzario contenente l'indicazione delle date di efficacia dei nuovi obblighi amministrativi introdotti, ai sensi del comma 1-bis dell'articolo 12, del decreto legislativo 14 marzo 2013, n. 33;
- •Delibere CIVIT in materia di trasparenza e prevenzione della corruzione;
- •D.P.R. 4 settembre 2013 n. 122 Regolamento in materia di proroga del blocco della contrattazione e degli automatismi stipendiali per i pubblici dipendenti, a norma dell'articolo 16, commi 1, 2 e 3, del decreto-legge 6 luglio 2011, n. 98, convertito, con modificazioni, dalla legge 15 luglio 2011, n. 111.
- •Attuazione contratti collettivi di lavoro del personale e della dirigenza nonché normative in materia di diritto del lavoro applicabili al pubblico impiego che entreranno in vigore o che produrranno i loro effetti nel 2014;



Check-Up





Analisi di contesto – le infrastrutture e le risorse tecnologiche

La formazione, l'innovazione organizzativa e tecnologica e l'utilizzo degli strumenti informatici rappresentano oggi le leve per aumentare il livello di produttività, razionalizzare le attività degli uffici e ottimizzare le prestazioni delle risorse umane per realizzare lo sviluppo dei servizi anche attraverso una moderna e competitiva gestione del personale.

Il sistema informatico della Camera di Commercio di Prato si appoggia ad una rete locale direttamente interconnessa alla sede di Padova di InfoCamere S.c.p.A (Società consortile delle Camere di Commercio) che garantisce il collegamento in rete con l'intero sistema camerale, ovvero tutte le Camere italiane e loro associazioni, per un bacino di oltre 10.000 utenti.

All'interno dell'Ente tutto il personale è dotato di una postazione abilitata all'accesso alla Intranet locale (della Camera) e alla Intranet del sistema camerale (ove sono presenti le principali applicazioni web del sistema).

La Camera di Commercio è dotata di Posta Elettronica Certificata. <u>protocollo@po.legalmail.camcom.it</u>

Per garantire sempre maggiore trasparenza alla propria attività ed offrire servizi informativi all'utenza più tempestivi, completi e facilmente accessibili la Camera di Commercio di Prato è da diversi anni impegnata



in un'importante azione di aggiornamento e qualificazione del proprio sito istituzionale (http://www.po.camcom.it) che è stato reso coerente con le prescrizioni del D.Lgs. 150/2009. Di recente il sito camerale è stato oggetto di un un'ulteriore rivisitazione per renderlo coerente con i principi dell'open governament.



La **Bussola della Trasparenza** consente alle pubbliche amministrazioni e ai cittadini di utilizzare strumenti per l' analisi ed il monitoraggio dei siti web. Il principale obiettivo è di accompagnare le amministrazioni, anche attraverso il coinvolgimento diretto dei cittadini, nel miglioramento continuo della qualità delle informazioni on-line e dei servizi digitali.

Questa iniziativa è in linea con i principi dell'**OPEN GOVERNMENT** ed in particolare mira a rafforzare la trasparenza, la partecipazione e l'accountability. Dall'ultimo monitoraggio eseguito sul site camerale risultano soddisfatti 65 indicatori su 65.

Vedi sito http://www.magellanopa.it/bussola/page.aspx?s=verifica-aministrazione&qs=nKJi%7cABIaID2z4HIFmdo1g%3d%3d

Presso la nuova sede camerale è a disposizione gratuita degli utenti una rete WiFi.

Per quanto riguarda, infine, le infrastrutture tecnologiche a supporto del Ciclo della Performance, la Camera di Prato, a partire dal 2012, utilizza la piattaforma predisposta da Infocamere per il monitoraggio e l'analisi delle performance oltre ad avvalersi ormai da anni di appositi software a supporto del controllo di gestione e della contabilità per Centri di Costo.











Il Piano della Performance della Camera di Prato: l'evoluzione

Il percorso seguito per la redazione del presente Piano ha visto la partecipazione di tutti i soggetti che agiscono all'interno della Camera di Commercio di Prato, nel rispetto dei ruoli e delle responsabilità assegnate a ciascuno di essi (vedi sezione successiva).

Nell'ottica della continuità con il precedente documento, il Piano Performance 2014-2016 fornisce una rappresentazione della performance dell'ente articolata per aree strategiche, collegate ad impatti, descritta nelle slide successive.

Per ogni area strategica, la Camera di Commercio di Prato identifica i programmi strategici e le attività e i servizi che intende assicurare. Per ciascun programma e attività/servizio l'Ente definisce l'obiettivo che intende raggiungere, i correlati indicatori e i valori target.

Il Piano della Performance declina i propri contenuti nelle schede di misurazione, nell'ambito delle quali trovano coerenza ed allineamento i diversi livelli di decisione (*strategico*, *operativo*, *finanziario*). Le schede di misurazione forniscono informazioni che alimentano in modo coordinato i contenuti degli altri documenti di pianificazione strategica, programmazione, misurazione e valutazione della performance, gestione del personale, rendicontazione e trasparenza.

Il documento segue una logica a cannocchiale e in corrispondenza di ciascuna delle cinque aree strategiche identificate raggruppa informazioni, obiettivi e indicatori relativi ai rispettivi impatti, programmi, attività, servizi.

Nella presente edizione del Piano della Performance sono state apportate sostanziali modifiche all'Albero della Performance per renderlo maggiormente coerente con la programmazione pluriennale e con quella annuale adottata dal nuovo Consiglio Camerale.











Gli ambiti di valutazione

All'interno del Piano Performance 2014-2016, la Camera di Commercio di Prato definisce i propri obiettivi e individua gli indicatori che consentono, al termine di ogni anno, di misurare e valutare il livello di performance raggiunto.

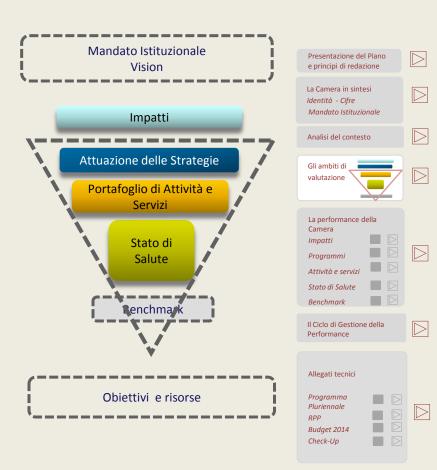
Obiettivi e indicatori sono organizzati in modo tale da consentire una rappresentazione completa della performance programmata (ex ante) ed effettivamente raggiunta (ex post).

L'attività di una Camera di Commercio è infatti un'attività complessa ed eterogenea, e solo la misurazione congiunta di più dimensioni può consentirne una valutazione corretta.

L'Ente, alla luce di quanto definito nel proprio mandato istituzionale *(mission)* e di ciò che gli organi di vertice politico amministrativo ritengono che esso debba diventare al termine del triennio di riferimento *(vision)*, propone nelle schede che compongono il Piano della Performance:

- 1. gli **impatti** che con la propria azione intende produrre nell'ambiente e di risposta ai bisogni (Impatti-Outcome);
- 2. i **programmi strategici** definiti in base alle priorità degli organi di indirizzo (attuazione delle strategie);
- 3. le **attività** ed i **servizi** chiave che contraddistinguono la propria azione rispetto agli utenti e ai portatori di interesse (Portafoglio di Attività e servizi);
- 4. gli obiettivi di rafforzamento strutturale atteso e le condizioni necessarie per assicurare la continuità di produzione di risultati nel tempo (stato di salute);
- 5. i soggetti e gli ambiti rispetto ai quali svolgere una comparazione delle proprie performance (**benchmarking**).

Il Piano della Performance è quindi strutturato in schede che misurano ciascuno degli elementi sopra richiamati, identificando in termini quantitativi gli obiettivi che la Camera si propone di raggiungere. La colonna finale di ciascuna scheda, denominata *Performance*, è finalizzata ad inserire, a consuntivo, un emoticon che evidenzi in modo sintetico se il livello di performance raggiunto è stato positivo (>80%), parzialmente positivo (>60% e < 80%) o negativo (<60%).







Gli ambiti di valutazione

La Camera di Commercio di Prato ha realizzato per ogni ambito di misurazione e valutazione varie schede che ne riassumono le principali caratteristiche e definiscono gli indicatori sulla base dei quali avvengono la misurazione e valutazione dell'effettivo raggiungimento dell'obiettivo. Le schede cambiano a seconda dell'ambito cui si riferiscono. I valori contenuti nelle schede identificano lo scenario che la Camera di Commercio ipotizza che si realizzi nel corso del triennio 2014-2016. Occorre comunque sottolineare che i valori relativi al 2013, riportati nelle schede, sono ancora provvisori e potranno subire variazioni al momento della predisposizione della Relazione sulla Performance.

Impat

La scheda impatto identifica una serie di indicatori utili a quantificare l'impatto di alcune azioni della Camera sul sistema delle imprese del territorio. Per ogni indicatore sono definiti il valore 2013 e lo scenario atteso per il triennio 2014-2016.

Programmi Strategici

Le schede obiettivo del programma strategico nelle quali si riporta una breve descrizione dello stesso, le fasi lungo le quali il programma si articola oltre ad una selezione di indicatori che servono a monitorarne lo stato di attuazione. Per ogni indicatore sono definiti il valore 2013 e i target attesi per il triennio 2014-2016.

Attività e Servizi

Le schede obiettivo delle attività e dei servizi della Camera forniscono una breve descrizione di ciò che la Camera intende fare nel 2014. Alla descrizione segue una serie di indicatori raggruppati in quattro dimensioni: quantità, qualità, efficienza ed efficacia. Per ogni indicatore sono definiti il valore 2013 e il target 2014.

Stati di salute

Le schede obiettivo degli stati di salute descrivono brevemente lo stato di salute e forniscono una serie di indicatori attraverso i quali vengono misurate le diverse dimensioni in cui si articola ogni stato di salute. Per ogni indicatore sono definiti il valore 2013 e il target 2014.

Benchmark

La scheda di benchmarking consente una valutazione della performance organizzativa della Camera in confronto con i risultati prodotti da altre realtà assimilabili. Il posizionamento relativo dell'Ente può fornire utili indicazioni sia per la definizione ex ante degli obiettivi da perseguire che per la valutazione ex post della performance realizzata.





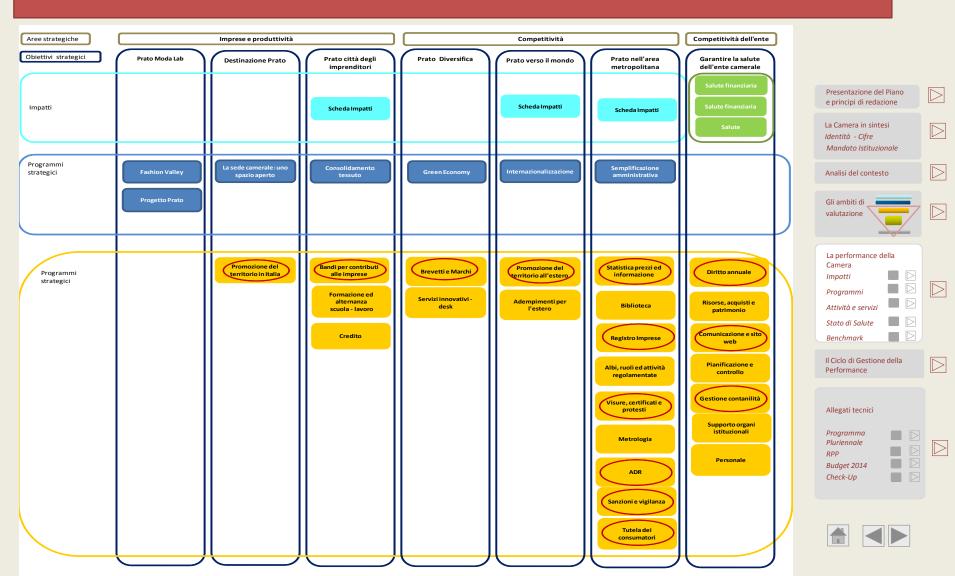
Budget 2014 Check-Up







Il Piano della Performance della Camera di Commercio di Prato







Gli obiettivi strategici e gli impatti

Le aree strategiche di seguito individuate sono quelle individuate programma pluriennale per il mandato 2013 – 2017, adottato dal Consiglio con delibera n. 2/13 del 4.3.2013, sono state

Prato Moda Lab Un patrimonio di conoscenza tessile di grande valore, con una filiera altamente specializzata che rappresenta ancora oggi il cuore produttivo del territorio. Intorno a questo settore è cresciuto in questi anni anche il mondo delle confezioni, rendendo il territorio pratese molto appetibile per quei brand o marchi emergenti che hanno necessità di produrre quantità medie di prodotto, con una particolare attenzione alla qualità e tutto "made in Italy". Allo stesso tempo la Camera di Commercio di Prato presterà attenzione non solo al tessile per la moda, ma anche alla produzione di tessuti tecnici, stimolando la diversificazione ma anche cercando di creare opportunità per le imprese che già si stanno affacciando in questo settore. Stanziamento 2014: € 435.000

Destinazione Prato Promuovere il territorio in senso ampio, con le sue potenzialità, le sue produzioni, ma anche come spazio interessante sia come mèta turistica che come luogo di insediamento produttivo. Una strategia di marketing territoriale a tutto tondo, che abbracci tutti questi aspetti per costruire una nuova immagine del territorio, cercando di promuovere le sue specificità come potenzialità. Negli ultimi anni Prato è stata considerata dai media solo in chiave negativa, come distretto in crisi oppure come terra di massiccia immigrazione. Questi stereotipi rischiano di far passare in secondo piano le reali potenzialità del territorio, che, nonostante la crisi generalizzata, è ancora caratterizzato da un forte dinamismo. Occorre pertanto valutare, in stretta sinergia con il territorio e le associazioni di rappresentanza, l'opportunità offerta da Expo 2015 per la promozione di Prato. Stanziamento 2014: € 475.000

Prato città degli imprenditori Un luogo favorevole per fare impresa, che fornisce le opportunità e i servizi adeguati a coloro che desiderano avviare un'attività o far crescere quella già esistente. Un impegno importante, per un territorio che negli anni si è sempre distinto a livello nazionale per l'alto tasso di imprenditorialità. Favorire la nascita di nuove imprese, stimolare l'imprenditoria giovanile e femminile, ma anche aiutare gli imprenditori che già operano ad accrescere le proprie competenze per affrontare nuovi mercati e nuove sfide, tenuto conto della complessità sempre maggiore del mercato, sostenendo iniziative per lo sviluppo della commercializzazione dei prodotti delle micro e piccole imprese. In questa direzione va anche la volontà di instaurare un nuovo dialogo con il sistema del credito che opera a livello locale.

Stanziamento 2014: € 290.000.







Le aree strategiche e gli impatti

Prato diversifica Dare spazio a nuovi settori, aprirsi a nuove opportunità, con uno sguardo particolare ai servizi innovativi, che potrebbero rappresentare un importante volano di crescita per il territorio all'interno dell'area metropolitana. In quest'ottica dovrà anche essere portato l'impegno per favorire la diffusione dell'ICT nelle pmi, quale fattore di competitività. Prato non è solo un luogo di produzione, ma anche un luogo stimolante per la creatività e le nuove iniziative, anche grazie ai numerosi spazi che si stanno liberando e che sono in attesa di essere ripensati per nuovi utilizzi. Una particolare attenzione verrà rivolta alle iniziative collegate alla green economy, in un'ottica di crescita per nuove iniziative o di riconversione di quelle già in corso. Su questi temi il territorio sta già lavorando e sono molte le imprese che stanno prestando un'attenzione sempre maggiore verso queste tematiche; una tendenza che deve essere incoraggiata perché può prospettare nuove opportunità di sviluppo. Stanziamento 2014: € 115.000

Prato verso il mondo Conoscere nuovi mercati, entrare in contatto con nuova potenziale clientela, aprirsi al mondo con una strategia di internazionalizzazione rivolta alla crescita delle imprese e delle loro potenzialità. Il "saper fare" artigianale di molte imprese del territorio occupate in settori diversi, le capacità produttive di aziende più strutturate che sono pronte per competere su nuovi mercati, sono due fattori che devono essere valorizzati, aiutando queste realtà a trovare il proprio spazio in mercati interessati al made in Italy e che hanno la possibilità di valorizzarlo adeguatamente. Stanziamento 2014: € 575.000

Prato nell'area metropolitana Aprirsi al confronto a livello di area metropolitana, per cogliere le opportunità che possono emergere da un rapporto più sinergico con le realtà di Firenze e Pistoia. Cercando però di valorizzare in un contesto di area vasta le potenzialità e le specificità del nostro territorio, alla ricerca di sinergie che permettano all'intera area di trarre vantaggio da una collaborazione più stretta su temi trasversali. A questa area vengono ricondotte anche tutte le attività di regolazione del mercato intese in senso ampio, comprensive quindi anche della Tenuta del Registro delle Imprese la cui tenuta efficiente costituisce un fattore di tutela del buon andamento del mercato. Stanziamento 2014: € 75.000

Salute dell'ante camerale Particolare attenzione viene infine riservata alla salute dell'ente camerale, intesa sia come salute organizzativa, sia coma salute delle relazioni che come salute finanziaria.











Le aree strategiche e gli impatti

Per alcune aree strategica l'Ente Camerale ha identificato una selezione di impatti che sono descritti nelle successive schede di misurazione. La Relazione sulla performance consentirà, a consuntivo, di valutare se gli impatti si sono prodotti nella direzione auspicata.

La scheda di misurazione degli impatti si compone di indicatori che la Camera di Commercio ritiene idonei a dare un'indicazione del livello di impatto atteso e di una sezione che individua gli enti, amministrazioni e altri soggetti, che con le loro attività e servizi producono effetti sul medesimo impatto.

Si evidenzia comunque che l'andamento degli indicatori di impatto è influenzato da molteplici elementi che in gran parte non rientrano nell'ambito decisionale della Camera di Commercio. I valori inseriti come target costituiscono in tal senso un'indicazione dell'andamento che la Camera di Commercio si aspetta che gli indicatori assumeranno anche a fronte dell'attuazione dei programmi e dello svolgimento delle attività e dei servizi della Camera stessa.

La Camera di Commercio di Prato ha inoltre sviluppato, in collaborazione con le altre Camere di Commercio Toscane, uno specifico strumento di misurazione degli impatti che consiste nella misurazione del valore aggiunto distribuito attraverso le proprie attività. Il Valore Aggiunto consiste nell'impatto sociale generato dalle politiche camerali attraverso la ricchezza creata e distribuita dalla Camera di Commercio ai propri stakeholder. Trattandosi di grandezze economiche, le informazioni relative a tale indicatore di impatto si trovano nella sezione del Piano dedicata alla Salute Finanziaria.











Indicatori di impatto: Regolare e tutelare il mercato

nazionale, Altre C.C.I.A.A.

Area strategica	Regolare e tutelare il mer	cato				
Indicatore di livello	Indicatore	Formula		Dato 2013	Scenario triennio	
	Riduzione irregolarità e contenzioso nel comportamento delle imprese	n. irregolarità riscontrate / n. controlli effettuati	%	12%	18% - 20%	
Descrizione scenario atteso nel triennio	nell'intento di indurre le impres – affinché siano consapevoli del degli operatori nel suo comple fronte di attività continuerà and Finanza) tesa a razionalizzare e u In seguito all'approvazione del P iniziative in materia di controllo, la stessa Unioncamere per la d completamento del piano dei prodotti, l'energia e l'etichettati La Camera ritiene inoltre che correttezza delle relazioni comm	la lotta alla contraffazione sia u nerciali tra le imprese; per tale n i di sostegno, anche provenient	espongole es ment sone of sso le er lo s consi lli. In e vari n ele	nsabilizzarle – anche degli interessi pi o delle potenziali con altri organi con imprese. Sviluppo Economico umatori, la Camera relazione a ciò, no e aree di interve emento centrale ro presterà particol	ne attraverso semina ù generali può porta tà economiche di ci atrollori (quali ad ese o e Unioncamere per a ha stipulato apposit el 2014 la Camera s anto tra cui la metro mell'affermazione de lare attenzione a tut	ari o incontri mirati are alla collettività ascuno. Su questo empio la Guardia di r la realizzazione di ca convenzione con carà impegnata nel ologia, la sicurezza ella legalità e nella te quelle iniziative
Indicatori	Indicatore	Formula		Dato 2013	Scenario triennio	Performance
	Andamento attività ispettiva	n. prodotti controllati	n	121	-30%	
Principali interazioni	Enti	Ordini professionali, Guardia di fi nazionale, Altre C.C.I.A.A.	inanza	a, Ministero dello S	Sviluppo Economico,	Unioncamere





Indicatori di impatto: Sostenere le imprese nella competizione

Area strategica	Sostenere le imprese nella	ı competizione							
		·					Presentazione del e principi di redazio		
Indicatore di livello	Indicatore	Formula		Dato 2012	Scenario triennio		La Camera in sintes Identità - Cifre		
	Valore aggiunto creato per impresa attiva	Valore aggiunto globale lordo su imprese attive	€	252	240 - 260		Mandato Istituzion Analisi del contesto		
Descrizione scenario atteso nel triennio	oscillazione in considerazione de quindi dell'andamento congiunt	hezza distribuita (Valore Aggiunt elle variazioni nelle entrate da di urale. I dati di bilancio definitivi s	ritto a	annuale essendo o	questo legato al valo	re del fatturato e	Gli ambiti di valutazione		
	2013						La performance de Camera Impatti	lla 🕞	
Indicatori	Indicatore	Formula		Dato 2013	Scenario triennio	Performance	Programmi Attività e servizi		
	Interventi economici per impresa attiva	totale risorse per interventi economici / n. imprese attive (escluse u.l.)	€	39	65,00		Stato di Salute Benchmark Il Ciclo di Gestione Performance	della	
	Andamento imprese finanziate	n. imprese finanziate/n. imprese attive	%	0,4%	0,5%		Allegati tecnici Programma Pluriennale		
	Disciplinari per l'erogazione di contributi	Risorse erogate sulla base dei disciplinari / Risorse erogate per interventi economici	%	27%	20% - 25%		RPP Budget 2014 Check-Up		
	Enti	Associazioni di categoria, enti ed Economico	orgar	nismi del sistema c	amerale, Ministero d	ello Sviluppo			





Indicatori di impatto: valorizzare il territorio in Italia ed all'estero

Area strategica	Valorizzare il territorio in	Italia e all'estero				
ndicatore di livello	Indicatore	Formula		Dato 2013	Scenario triennio	
	Capacità di attrazione delle imprese	n. nuove imprese estere presenti sul territorio / N. nuove imprese presenti sul territorio	%	49%	45%	
Descrizione scenario atteso nel triennio	parte ad una serie di progetti a supp	Ila ricerca di nuovi sbocchi per le attiv porto dei processi di penetrazione delle azione, accompagnata da una selezion	e impi	ese nei confronti de	i mercati stranieri e po	rta avanti iniziati
	stimolo ana nascita di nuove impre	se stramere sur territorio pratese.				
Indicatori		Formula		Dato 2013	Scenario triennio	Performance
Indicatori			n.	Dato 2013 5	Scenario triennio 5 - 8	Performance
Indicatori	Indicatore	Formula N. eventi all'estero cui	n. n.			Performance
Indicatori	Indicatore Presenza internazionale	Formula N. eventi all'estero cui partecipa la CCIAA per anno		5	5 - 8	Performanc











Programmi strategici ed overview

All'interno di ciascun programma strategico sono stati individuati i programmi strategici che la Camera intende realizzare nel 2014, come previsto nella Relazione Previsionale e Programmatica adottata dalla Giunta Camerale con deliberazione n. 91/13 del 21.10.2013.

Per ciascun programma, le schede di misurazione, di seguito presentate, contengono un indicatore di attuazione, una descrizione delle principali fasi che compongono il programma, ed una selezione di indicatori utili a misurare e valutare il livello di avanzamento. L'indicatore di attuazione consente di misurare la distanza fra lo stato attuale del programma e il suo completamento. Le fasi, articolate sul triennio, collocano il programma nell'orizzonte temporale del Piano e consentono di evidenziare i tempi complessivi di realizzazione. Gli indicatori, ed i relativi valori target, descrivono gli effetti che la realizzazione progressiva del programma realizza, anno per anno.

Rispetto alle schede inserite nelle precedenti versioni del Piano, quelle del 2014 sono state integrate con l'indicazione dell'area dirigenziale cui è affidata la responsabilità della realizzazione, del budget disponibile e degli stakeholder di riferimento, in coerenza con quanto indicato anche nelle schede del **Piano degli indicatori e dei risultati attesi di bilancio per l'anno 2014**.

Le schede di misurazione consentono di seguire il percorso di attuazione e, a consuntivo, nella Relazione sulla Performance, di valutare la capacità della Camera di Commercio di realizzare i propri programmi in modo coerente alle fasi ed ai tempi ipotizzati.







finanziaria

Stakeholder

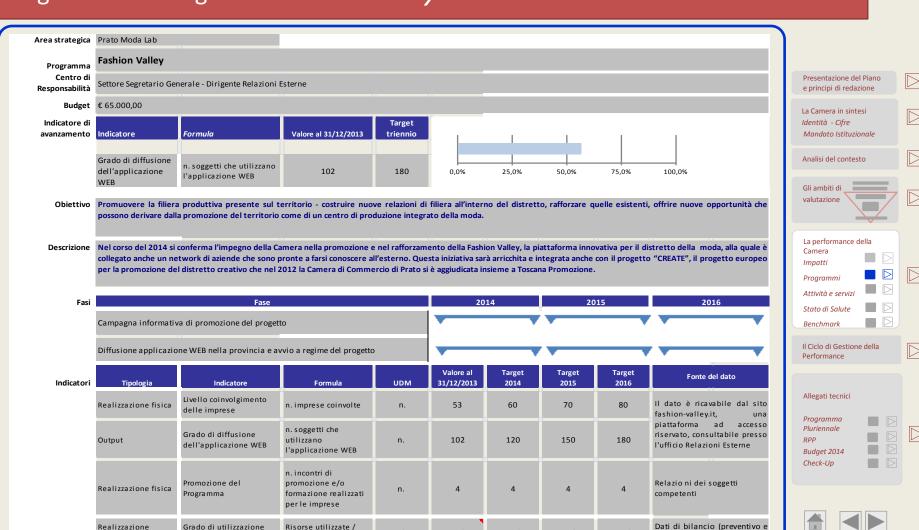
risorse a budget

Risorse a budget

Imprese, Consumatori, Cittadini e Ioro Associazioni



Programma strategico *Fashion Valley*



67%

70%

70%

70%

consuntivo)



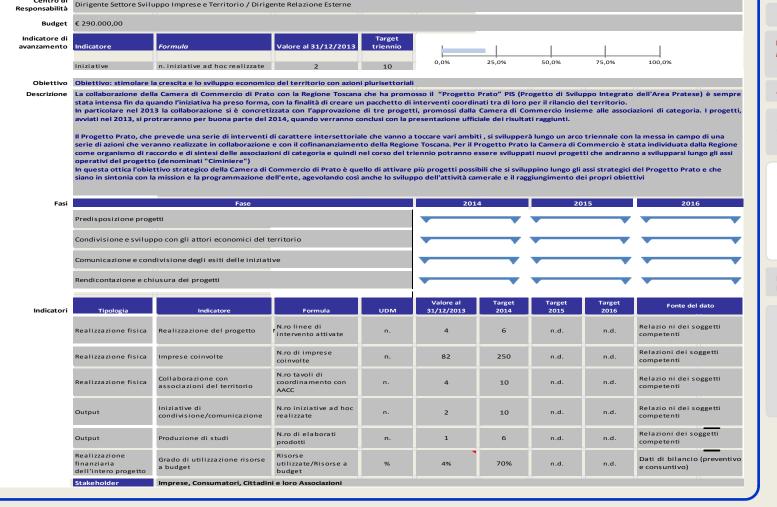
Area strategica Prato Moda Lab

Programma



Programma strategico *Progetto Prato*

Progetto Integrato di Sviluppo Prato

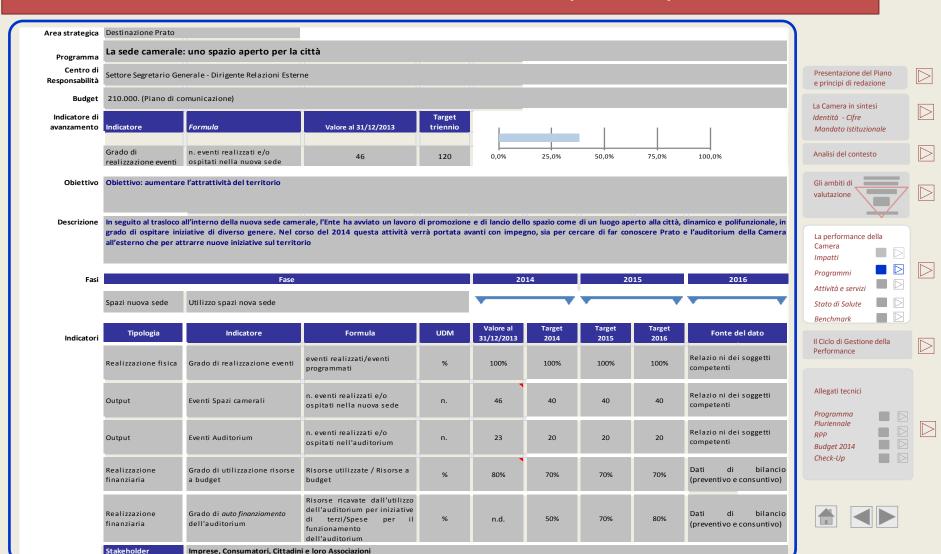








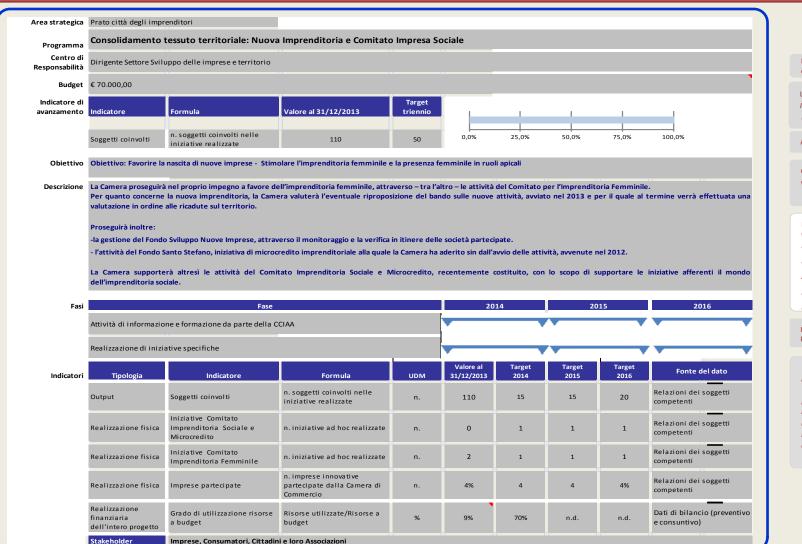
Programma strategico La sede camerale uno spazio aperto







Programma strategico Consolidamento del tessuto imprenditoriale

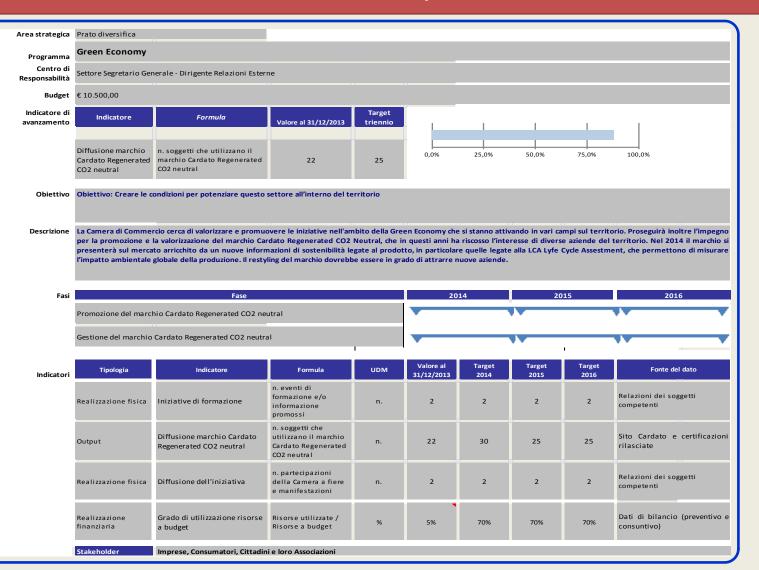








Programma strategico Green Economy



Presentazione del Piano

e principi di redazione

La Camera in sintesi

Analisi del contesto

La performance della

Mandato Istituzionale

Identità - Cifre

Gli ambiti di

valutazione

Camera

Impatti

Programmi Attività e servizi

Stato di Salute

Allegati tecnici

Programma

Pluriennale

Budget 2014

Check-Up

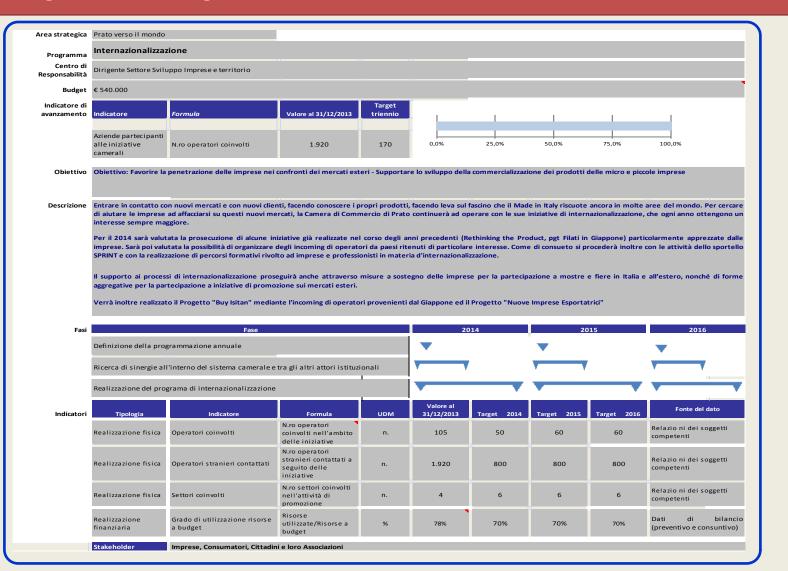
Il Ciclo di Gestione della Performance

Benchmark





Programma strategico Internazionalizzazione

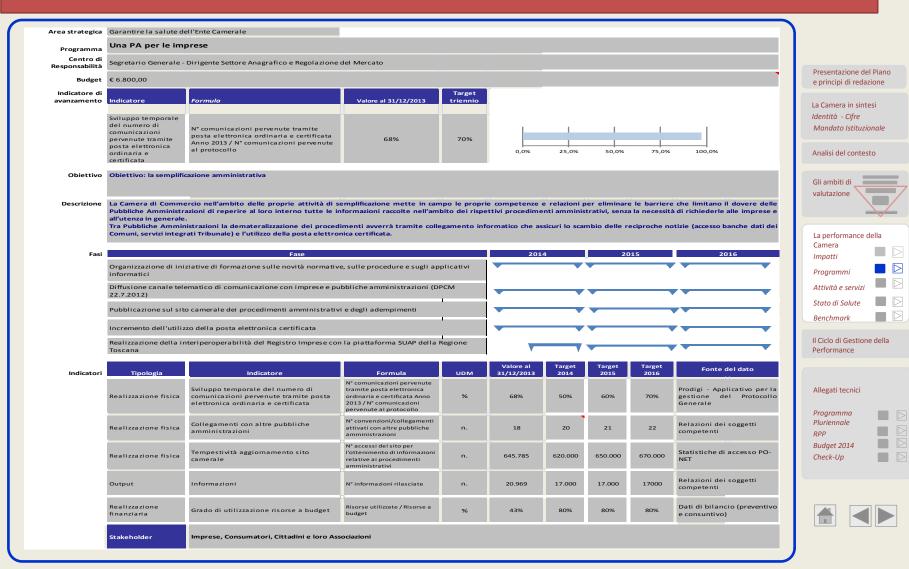








Programma strategico Semplificazione amministrativa







Le attività ed i servizi - Overview

Nel Piano della Performance 2014-2016 la Camera di Commercio concentra la propria attenzione sul livello di performance che intende raggiungere in riferimento ad una selezione di attività e servizi svolti abitualmente.

Nelle seguenti slide, le schede di misurazione, forniscono informazioni e indicatori relativi ad un portafoglio di attività e servizi che la Camera di Commercio ha individuato procedendo secondo una logica di classificazione per processi adottata a livello regionale, tale quindi da consentire un confronto fra le diverse realtà camerali finalizzato alla ricerca della migliore performance nella gestione dei processi e delle risorse agli stessi dedicate. L'approccio per processi, adottato nella mappatura, è sintetizzato nella seguente figura.

Nel Piano della Performance viene data visibilità all'intera composizione del portafoglio di attività e servizi ma vengono sviluppate solo alcune schede di misurazione, relative a servizi considerati al momento prevalenti in termini di rilevanza verso l'esterno e entità di risorse impiegate. Nella slide che segue, i servizi e le attività per i quali sono successivamente sviluppate schede di misurazione sono evidenziati con un cerchio rosso.

Ciascuna scheda di misurazione propone indicatori articolati in quattro dimensioni. Le quantità identificano lo scenario, in termini di volumi, che la Camera di Commercio si aspetta di dover affrontare. Non si tratta di target veri e propri, quanto dei contorni di volume di attività entro i quali la Camera ritiene di poter assicurare gli standard di performance indicati nelle dimensioni successive.

Qualità, efficienza ed efficacia costituiscono le tre dimensioni lungo le quali, nella Relazione sulla Performance, sarà valutata la capacità della Camera di Commercio di erogare servizi e svolgere attività ad un buon livello di performance. Per queste dimensioni, la scheda di misurazione contiene indicatori e target che quantificano gli obiettivi che la Camera di Commercio si prefigge di raggiungere.

Approccio per processi Processi: aggregazioni di attività anche di natura diversa ma finalizzate al raggiungimento del medesimo risultato



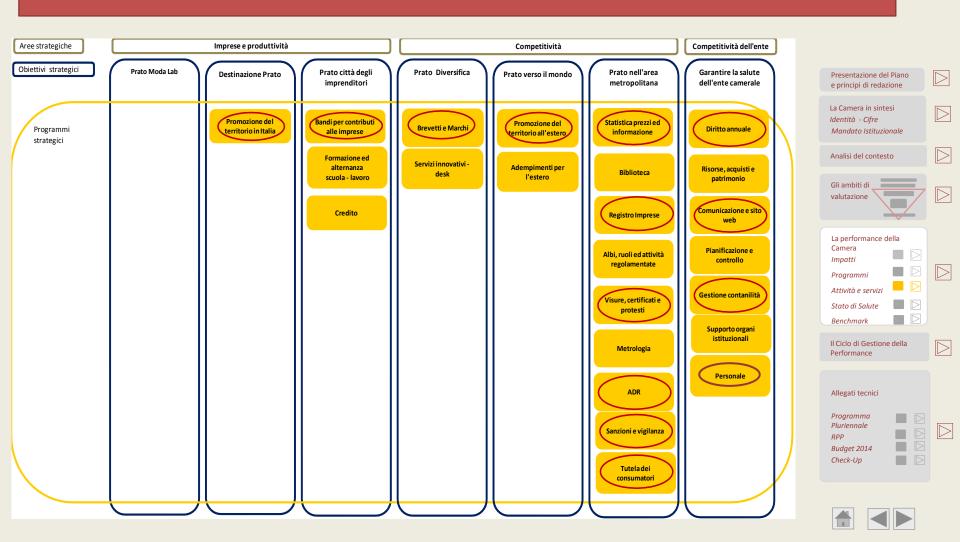








Le attività ed i servizi - Overview







Le attività ed i servizi – *Promozione in Italia*

Area strategica	Destinazione Prato							
Attività/Servizio	Promozione del territorio in Italia						Performance	
Descrizione	La Camera di Commercio svolge molteplici attività volte a promuovere lo sviluppo locale e quindi finalizzate ad accrescere l'attrattività del territorio provinciale e a valorizzare i principali settori dell'economia locale. L'Ente ricopre un ruolo di primo piano nella realizzazione di interventi di promozione e per la qualificazione del sistema produttivo, anche mediante un concreto supporto all'introduzione di nuove tecnologie. L'indicatore contenente il valore delle spese del personale sarà valorizzato successivamente all'approvazione del bilancio di esercizio 2013.							
	Customer satisfaction del servizio	risultato della indagine condotta nel 2013		voto medio	7,69	9		
Quantità	Indicatore	Formula		Stato 2013	Target 2014	Trend	Performance	
	Partecipazione delle imprese	n. partecipanti a manifestazioni fieristiche	n.	32	27	-16%		
	Fiere	n. fiere alle quali partecipiamo	n.	3	3	0%		
	Iniziative (organizzate e finanziate)	n. attività di promozione organizzate e/o finanziate	n.	21	17	-19%		
	Risorse umane dedicate	Personale (Full Time Equivalent)	n.	1,28	1,3	2%		
Qualità	Indicatore	Formula		Stato 2013	Target 2014	Trend	Performance	
	capacità di coinvolgimento	n. medio imprenditori che partecipano alle iniziative organizzate dalla Camera	n.	14	14	0%		
	rotazione imprese partecipanti	% imprese che si ricandidano l'anno successivo	%	65%	60%	-8%		
Efficienza	Indicatore	Formula		Stato 2013	Target 2014	Trend	Performance	
	Costo totale del servizio	costo totale dell'attività di promozione in Italia	€	210.418,17	475.500	126%		
	Risorse destinate a inizitive a supporto della promozione in Italia per ogni euro di spesa sostenuto	(€ iniziative interne +€ trasferiti a soggetti esterni)/Spese per il personale FTE	€	n.d.	n.d.	DIV/0		
Efficacia	Indicatore	Formula		Stato 2013	Target 2014	Trend	Performance	
	Customer satisfaction rilevata sui partecipanti alle iniziative	n. utenti soddisfatti/tot.utenti rispondenti	%	100%	100%	0%		
	Customer satisfaction rilevata sui partecipanti alle iniziative	giudizio medio di soddisfazione	n.	buono	buono	0%		







Le attività ed i servizi – Bandi per contributi alle imprese

Area strategica	Prato città degli imprenditori									
Attività/Servizio	Bandi per contributi alle imprese						Performance			
Descrizione	di disciplinari che vengono rinnovat sono stati approvati i nuovi discipli per iniziative di formazione del per contributi ad aggregazioni di impres	a sostenere il sistema produttivo anche al i di anno in anno. A seguito dell'approvazio nari per il 2014. Nello specifico è stato deci conale; il bando per l'introduzione di sistel e per la realizzazione di iniziative di prom- mprese singole a mostre e fiere in Italia e ese innovative.	one di so di mi di ozion	ella Relazione Previ finanziare: il bando certificazione azien e sui mercati esteri	sionale e Program perla concessione dale; il bando perl ; il bando perla con	natica per il 2014 e di contributi a concessione d ncessione di				
	Customer satisfaction del servizio risultato della indagine condotta nel voto medio 7,69									
Quantità	Bandi	Formula		Stato 2013	Target 2014	Trend	Performance			
	Bando Formazione	Budget	n.	115.000	100.000	-13%				
	Bando Certificazione	Budget	n.	80.000	80.000	0%				
	Bando Export	Budget	n.	80.000	80.000	0%				
	Bando Fiere	Budget	n.	300.000	210.000	-30%				
	Bando Start Up	Budget	n.	60.000	50.000	-17%				
	Bando Check up energetici	Budget	n.	n.d.	30.000	#VALORE!				
Qualità	Indicatore	Formula		Stato 2013	Target 2014	Trend	Performance			
	Informazioni rilasciate	n. informazioni rilasciate	n.	1.493	1.500	0%				
	Attrattività bandi camerali	n. domande presentate per i bandi promossi dalla Camera	n.	368	350	-5%				
	Risorse umane dedicate	Personale (Full Time Equivalent)	n.	1,3	1,2	-10%				
	Comunicazione e informazione sui bandi camerali	n. comunicati emessi nel corso dell'anno	n.	4	4	0%				
Efficience.	Indicatore	Formula		Stato 2013	Target 2014	Trend	Performance			
Efficienza										
Emcienza	Produttività	n. domande presentate / ore di personale FTE imputato al servizio	n.	0,16	0,19	17%				
Епісіенzа	Produttività Tempo medio di erogazione dei contributi		n.	0,16	0,19	17% -7%				
Efficacia	Tempo medio di erogazione dei	imputato al servizio tempi medi tra rendicontazione ed erogazione			,		Performance			
	Tempo medio di erogazione dei contributi	imputato al servizio tempi medi tra rendicontazione ed erogazione (Tempo standard)		43	40	-7%	Performance			





Area strategica - Brate diversifica



Le attività ed i servizi – Brevetti e marchi

Area strategica	Prato diversifica								
Attività/Servizio	rvizio Brevetti e marchi								
Descrizione	legge all'Ufficio Italiano Brevetti e Man rilascio dei brevetti e delle registrazion di Prato, è istituito l'Ufficio Marchi e Br deposito delle domande di registrazion modelli di utilità, nonché di registrazio pratiche di brevetto o di marchio, ossia	evero l'insieme dei principi giuridici che tutelano l chi (U.I.B.M.) costituito presso il Ministero dello Sv i, previo esame delle relative domande. A livello evetti, che fornisce tutta la modulistica e le istruzi de per marchi di impresa nazionali ed internaziona ne per i disegni e modelli. L'Ufficio è altresì comp tutti quegli atti che modificano in parte l'esercizio di elementi dei medesimi. L'indicatore contenente il cio di esercizio 2013.	vilup provi oni r ali, d eten o dei	po Economico, a nciale, presso necessarie per l li brevetto per i te a ricevere i c diritti conness	•				
	Customer satisfaction del servizio Protesti	risultato della indagine condotta nel 2013		voto medio	8,0	01			
Quantità	Indicatore	Formula		Stato 2013	Target 2014	Trend	Performance		
	Titoli depositati	n. depositi di brevetti, disegni e modelli	n.	42	25	-40%			
	Marchi depositati	n. marchi depositati	n.	341	250	-27%			
	Seguiti	n. seguiti	n.	59	35	-41%			
	Risorse umane dedicate	Personale (Full Time Equivalent)	n.	0,6	1,0	56%			
Qualità	Indicatore	Formula		Stato 2013	Target 2014	Trend	Performance		
	Grado di telematizzazione delle domande di brevetti, modelli, marchi e seguiti (Pareto)	n. domande brevetti, modelli, marchi e seguiti pervenute da utenti, imprenditori e mandatari con modalità telematica nell'anno/n. totale domande brevetti, modelli, marchi e dei seguiti pervenute nell'anno	%	20%	20%	0%			
	Servizio di consulenza	n. giorni di presenza al consulente sportello primo orientamento	n.	11	15	36%			
	Informazioni allo sportello	n. contatti personali per informazioni	n.	1.118	1.025	-8%			
	Informazioni via mail	n. risposte a e-mail per informazioni	n.	76	70	-8%			
Efficienza	Indicatore	Formula		Stato 2013	Target 2014	Trend	Performance		
	Volume di attività per Marchi e Brevetti gestito dal personale addetto	n. richieste di registrazione Brevetti e Marchi (incluso i seguiti brevettuali) evase nell'anno/personale FTE imputato al servizio	n.	690,6	310	-55%			
	Ottimizzazione dei tempi (brevetti)	n. servizi erogati nel rispetto dei tempi previsti dalla legge/n. servizi totali	%	100%	100%	0%			
Efficacia			%		100% Target 2014	0% Trend	Performance		
Efficacia		legge/n. servizi totali	%				Performance		







Le attività ed i servizi – *Promozione del territorio all'estero*

Area strategica	Prato verso il mondo							
Attività/Servizio	Promozione del territorio all'estero						Performance	
Descrizione	La Camera di Commercio, sempre alla ricerca di nuovi sbocchi per le attività di tipo commerciale, economico e produttivo, ogni anno prende parte ad una serie di progetti a supporto dei processi di penetrazione delle imprese nei confronti dei mercati stranieri e porta avanti iniziative legate al tema dell'internazionalizzazione. L'indicatore contenente il valore delle spese del personale sarà valorizzato successivamente all'approvazione del bilancio di esercizio 2013							
	Customer satisfaction del servizio Internazionalizzazione	risultato della indagine condotta nel 2013	V	oto medio	2			
Quantità	Indicatore	Formula		Stato 2013	Target 2014	Trend	Performance	
	Delegazioni internazionali	n. delegazioni internazionali ricevute	n.	4	3	-25%		
	Missioni all'estero	n. di missioni di operatori all'estero	n.	4	5	25%		
	Operatori	n. operatori coinvolti nei progetti	n.	105	50	-52%		
	Risorse umane dedicate	Personale (Full Time Equivalent)	n.	1,7	1,9	12%		
Qualità	Indicatore	Formula		Stato 2013	Target 2014	Trend	Performance	
	Ampiezza della promozione	n. settori coinvolti nell'attività di promozione	n.	4	6	50%		
	Informazioni rilasciate Rete Sprint	n. info commercio estero nell'ambito rete sprint	n.	43	20	-53%		
	Formazione su materie di internazionalizzazione	n. seminari organizzati	n.	12	10	-17%		
	Formazione su materie di internazionalizzazione	n. soggetti partecipanti a seminari	n.	141	90	-36%		
Efficienza	Indicatore	Formula		Stato 2013	Target 2014	Trend	Performance	
	Costo totale del servizio internazionalizzazione	Risorse utilizzate/Risorse a budget	€	78%	70%	-10%		
	Risorse destinate a inizitive a supporto della promozione estera per ogni euro di spesa sostenuto dalla Camera	(€ iniziative interne + € trasferiti a soggetti esterni) / Spese per il personale FTE	€	n.d.	n.d.	#DIV/0!		
Efficacia	Indicatore	Formula		Stato 2013	Target 2014	Trend	Performance	
	Rotazione imprese partecipanti	% aziende che partecipano o che si ricandidano l'anno successivo	%	59%	50%	-15%		
	Grado di utilizzo del sito internet	n.accessi al sito internet-Ufficio Internazionalizzazione	n.	3.539	4.000	13%		







Le attività ed i servizi – Statistica, prezzi ed informazione economica

Area strategica	Prato nell'area metropolitana										
Attività/Servizio											
Descrizione	L'Ufficio Statistica della Camera di Commercio fa parte del Sistema Statistico Nazionale (SISTAN) e cura, per conto dell'ISTAT, del Ministero delle Attività Produttive e di altri organi di governo, le rilevazioni statistiche sui principali fenomeni economici e sociali a livello provinciale. In occasione dei Censimenti generali, l'Ufficio partecipa direttamente ad alcune fasi di esecuzione e coordina, d'intesa con l'ISTAT, le attività degli altri Organi censuari presenti sul territorio. Esso procede anche all'accertamento mensile dei prezzi all'ingrosso dei principali prodotti alimentari e dei sottoprodotti e materie prime utilizzati dall'industria tessile e redige un apposito listino che può costruire la base di eventuali certificazioni. Presso l'Ufficio inoltre le aziende interessate possono richiedere il deposito del proprio listino: dopo una breve istruttoria infatti lo stesso è in grado di rilasciare, a richiesta, visti di conformità su preventivi e offerte. L'indicatore contenente il valore delle spese del personale sarà valorizzato successivamente all'approvazione del bilancio di esercizio 2013.										
	Customer satisfaction del servizio	risultato della indagine condotta nel 2013		voto medio	7,	04					
Quantità	Indicatore	Formula		Stato 2013	Target 2014	Trend	Performance				
	Listini prezzi	n. listini prezzi pubblicati	n.	11	11	0%					
	Elaborati (tabelle standard)	n. elaborati (tabelle standard) diffusi	n.	539	400	-26%					
	Studi e ricerche	n. studi e ricerche effettuate	n.	6	6	0%					
	Giornata dell'economia	Elaborazione del rapporto sulla situazione economica provinciale	n.	1	1	0%					
	Risorse umane dedicate	Personale (Full Time Equivalent)	n.	1,8	2,1	16%					
Qualità	Indicatore	Formula		Stato 2013	Target 2014	Trend	Performance				
	Servizio nuove imprese	n. utenti servizio nuove imprese x 1.000 / n. imprese attive (escluse u.l.)	n.	7,8	7	-10%					
	Informazioni provvedimenti agevolati	n. informazioni relative a provvedimenti agevolativi sportello N.I.pubblicate sul sito	n.	40	40	0%					
Efficienza	Indicatore	Formula		Stato 2013	Target 2014	Trend	Performance				
	Livello di esternalizzazione delle ricerche	costo delle ricerche / costo del personale	%	n.d.	n.d.	0%					
	Rispetto dei tempi di realizzazione n. medio giorni di ritardo rispetto alla scadenza programmata gg. 0 0%										
Efficacia	Efficacia Indicatore Formula Stato 2013 Target 2014 Trend Perform										
	Customer satisfaction del servizio di consulenza Sportello nuove imprese - n. utenti % 100% 100% 0%										
	Accessi sezione del sito	n. accessi alla pagina sez. statistica (congiuntura, dati e tabelle, listini prezzi,)	n.	25.631	13.000	-49%					











Le attività ed i servizi – *Registro Imprese*

Area strategica	Prato nell'area metropolitana							
_	Registro imprese						Performance	
Descrizione	attività economica, con sede o unità local in formato XBRL per garantirne la più rapi di ciascuna impresa ed oltre alla primaria	e imprese: si trovano infatti i dati (costituzione, modifica, cessazione) d li sul territorio provinciale. Presso lo stesso sono depositati annualmei da e uniforme accessibilità a livello nazionale. Il Registro delle Imprese funzione di pubblicità, è un archivio fondamentale per l'elaborazione o toriale pratese è caratterizzato da una sempre maggiore incidenza del turale in lingua cinese ed araba.	nte in v fornisc di indica	ia telematica i bilanc ce quindi un quadro e atori di sviluppo econ	i di esercizio delle soc ssenziale della situazi omico ed imprenditor	ietà di capitali one giuridica Tale in ogni		Presentazione del Pi e principi di redazion La Camera in sintesi Identità - Cifre
	Customer satisfaction del servizio Registro Imprese	risultato della indagine condotta nel 2013		voto medio	8,15	,		Mandato Istituziona
Quantità	Indicatore	Formula		Stato 2013	Target 2014	Trend	Performance	Analisi del contesto
	Imprese del territorio	n. imprese registrate (sedi ed unità locali - dato stock al 31/12)	n.	39.926	39.700	-1%		Gli ambiti di
	Nuove imprese (Tasso di natalità)	n. nuove imprese registrate nell'anno	n.	3.285	2.500	-24%		valutazione
	Cancellazioni (Tasso di mortalità)	n. cancellazioni dal Registro imprese (al 30.9)	n.	3.061	2.400	-22%		
	Deposito Bilanci	n. bilanci depositati	n.	6.868	7.300	6%		La performance della Camera
	Pratiche gestite	n. modificazioni Registro imprese	n.	26.550	22.000	-17%		Impatti Programmi
	Risorse umane dedicate	Personale (Full Time Equivalent)	n.	13,84	15,00	8%		Attività e servizi
Qualità	Indicatore	Formula		Stato 2013	Target 2014	Trend	Performance	Stato di Salute
	Mediatore culturale	n. ore di presenza annue del mediatore culturale (2 mediatori)	h.	252	230	-9%		Benchmark
	Informazioni allo sportello	n. informazioni rilasciate allo sportello informazioni	n.	3.023	3.500	16%		Il Ciclo di Gestione de Performance
	Informazioni via mail	n. e-mail di risposta fonrite da sportello informazioni	n.	3.478	3.500	#RIF!		
	Informazioni via telefono	n.contatti telefonici allo sportello informazioni	n.	10.457	10.000	-4%		Allegati tecnici
Efficienza	Indicatore	Formula		Stato 2013	Target 2014	Trend	Performance	Programma
	Tempi medi di lavorazione delle pratiche telematiche Registro Imprese	n.ro medio di gg trascorsi dall'arrivo della pratica alli'evasione, al netto dei tempi di sospensione	gg	9,8	9,5	-3%		Pluriennale RPP Budget 2014
	Tasso di sospensione delle pratiche Registro Imprese	pratiche con almeno una sospensione / totale pratiche	%	31,5%	30%	-5%		Check-Up
Efficacia	Indicatore	Formula		Stato 2013	Target 2014	Trend	Performance	
	Rispetto dei tempi di evasione	n. di pratiche del Registro Imprese ricevute nell'anno ed evase entro 5 giorni dal loro ricevimento (al netto del periodo di sospensione)/n.di pratiche del Registro Imprese ricevute nell'anno	%	55%	68%	23%		
	Grado di utilizzo del sito internet	n.accessi al sito internet	n.	258.940	210.000	-19%		





Le attività ed i servizi – Visure, certificati e protesti

Area strategica	Prato nell'area metropolitana	rato nell'area metropolitana									
Attività/Servizio	Certificati, Visure, Protesti e altri se	rvizi					Performance				
Descrizione	informazioni sulle imprese iscritte gestiscono in via informatica il Reg degli interessati e rilasciano le info attraverso due specifici servizi web	nti rilasciati dallo sportello Registro Impre presso le Camere di Commercio di tutto il t istro dei Protesti: pubblicano le iscrizioni, ormazioni tramite visure. Oltre che allo spo . Il Ministero dell'Ambiente ha attribuito s che consistono nella ricezione delle dichia	territori ricevon ortello, pecificl	o nazionale. L o le istanze di è possibile ri ne competenze	mmercio da parte i						
	Customer satisfaction del servizio Protesti	risultato della indagine condotta nel 2013	VC	oto medio	5						
Quantità	Indicatore	Formula		Stato 2013	Target 2014	Trend	Performance				
	Certificati e visure Registro imprese	n. certificati e visure Registro imprese rilasciati allo sportello	n.	14.648	15.000	2%					
	Visure Protesti	n. visure protesti	n.	442	700	58%					
	Pubblicazione protesti	n. protesti pubblicati nel registro	n.	4.068	5.000	23%					
	Cancellazione protesti su istanza	n. protesti cancellati su istanza	n.	115	300	161%					
	Ambiente	n. pagine formulari rifiuti vidimati	n.	118.036	120.000	2%					
	Gestione dei rifiuti	n. pagine registri di carico e scarico rifiuti vidimate	n.	175.262	175.000	0%					
	Risorse umane dedicate	Personale (Full Time Equivalent)	n.	2,6	2,0	-24%					
Qualità	Indicatore	Formula		Stato 2013	Target 2014	Trend	Performance				
	Accessibilità fisica	tot. visure e certificati RI e protesti / FTE dedicate a ricezione richieste	n.	5.738	8.429	47%					
	Accessibilità fisica	n. ore apertura sportello settimanali	h	22:20	22:20	0%					
Efficienza	Indicatore	Formula		Stato 2013	Target 2014	Trend	Performance				
	Ottimizzazione dei tempi di pubblicazione/cancellazione Protesti	n. servizi erogati nel rispetto degli standard / n. istanze	%	100%	100%	0%					
	tempo medio di rilascio visure/certificati Registro Imprese	tempo totale sportello R.I. / q.tà certificati+visure R.I.	min.	4,6	3,94	-15%					







Le attività ed i servizi – ADR

Area strategica	ca Prato nell'area metropolitana								
Attività/Servizio	ADR - Arbitrato e Conciliazione						Performance		
Descrizione	riunite sotto la dizione "risoluzione a Si tratta di strumenti che vengono inc Da molti anni il ricorso a tali strumei ruolo da protagoniste. Tale ruolo, dell'ordinamento delle Camere di commissioni arbitrali e conciliative p La Camera di Commercio di Prato, in	contro prima di tutto all'esigenza di deflazionare i nti è in continua espansione, ed in questa vicend riconosciuto a più riprese dal legislatore, è Commercio, che ha ricompreso fra le funzioni i	l con a le (stato stitu:	tenzioso giuris Camere di Com o recentemen zionali di que	sdizionale. nmercio hanno te esaltato d esti Enti la co	ricoperto un alla riforma stituzione di			
	Customer satisfaction del servizio	risultato della indagine condotta nel 2013	\ \	oto medio	6,8	37			
Quantità	Indicatore	Formula		Stato 2013	Target 2014	Trend	Performance		
	Tirocini	n. tirocini effettuati	n.	82	70	-15%			
	Mediazioni	n. procedure di mediazione gestite	n.	54	60	11%			
	Arbitrati	n. procedure arbitrali gestite	n.	17	10	-41%			
	Risorse umane dedicate	Personale (Full Time Equivalent)	n.	1,6	1,6	3%			
Qualità	Indicatore	Formula		Stato 2013	Target 2014	Trend	Performance		
	Diffusione del servizio di conciliazione	Conciliazioni gestite (*1000) / N.ro di imprese attive	%	1,8	0,9	-51%			
	Diffusione del servizio di arbitrato	Arbitrati amministrati (*1000) / N.ro di imprese attive	%	0,6	0,2	-66%			
	Gestione sedute di mediazione	n. richieste di modifica della data dell'incontro accolte/n. richieste	%	>90%	90%	#VALORE!			
Efficienza	Indicatore	Formula		Stato 2013	Target 2014	Trend	Performance		
	Costo totale del servizio	Risorse utilizzate / Risorse a budget	%	0	70%	#DIV/0!			
	Volume di attività per ADR	Totale conciliazioni gestite ed arbitrati amministrati / Personale dedicato al servizio	n.	46	20	-56%			
Efficacia	Indicatore	Formula		Stato 2013	Target 2014	Trend	Performance		
	Customersatisfaction	Giudizio medio espresso sul servizio	n.	>4	4	#VALORE!			
	Grado di utilizzo del sito internet	n. accessi alla pagina sezione dedicata all'ADR	n.	6.437	6.000	-7%			







Le attività ed i servizi – Sanzioni e vigilanza

Area strategica	Prato nell'area metropolitana						
Attività/Servizio	Sanzioni e vigilanza						Performance
Descrizione	L'ordinamento vigente prevede l'applicazione di sanzioni amministrative a carico di chi viola determinate prescrizioni di legge allo scopo di colpire, e dunque scoraggiare, comportamenti potenzialmente dannosi per il cittadino, salvaguardando interessi collettivi rilevanti, quali, ad esempio, la pubblicità delle imprese, la correttezza commerciale e in generale la verifica del rispetto delle normative sul commercio, la sicurezza dei prodotti etc. L'Ufficio Sanzioni della Camera di Commercio svolge le funzioni sanzionatorie dell'ex U.P.I.C.A., ed è pertanto l'organo che procede all'irrogazione delle sanzioni amministrative in caso di accertata violazione di determinate normative, in materia commerciale e industriale rientranti nella propria competenza, da parte di operatori economici ai quali sia stato contestato o notificato un illecito amministrativo tramite apposito processo verbale (Legge 24/11/1981 n. 689).						
	Customer satisfaction del servizio	risultato della indagine condotta nel 2013	\	oto medio	7,0	8	
Quantità	Indicatore	Formula		Stato 2013	Target 2014	Trend	Performance
	Procedimenti sanzionatori	n. ordinanze adottate	n.	709	360	-49%	
	Ispezioni effettuate	n. is pezioni effettuale	n.	10	10	0%	
	Controllo prodotti	n. prodotti controllati	n.	121	100	-17%	
	Gestione contenziosi	n. contenziosi gestiti nell'anno	n.	9	5	-44%	
	Risorse umane dedicate	Personale (Full Time Equivalent)	n.	0,6	1,0	64%	
Qualità	Indicatore	Formula		Stato 2013	Target 2014	Trend	Performance
	Informazioni etichettatura rilasciate	n. richieste informazioni su corretta etichettatura prodotti	n.	202	100	-50%	
	Posizioni iscritte a ruolo	n. posizioni iscritte a ruolo/n. ordinanze ingiuntive notificate entro il 31/12/2013 per le quali è decorso inutilmente il termine per il pagamento	%	98%	80%	-18%	
Efficienza	Indicatore	Formula		Stato 2013	Target 2014	Trend	Performance
	Tasso di evasione dei verbali di accertamento	n. verbali di accertamento residui (non lavorati) dell'ultimo quadriennio (n-4; n-1) istruiti nell'anno/n. verbali di accertamento e residui (non lavorati) dell'ultimo quadriennio (n-4; n-1)	%	85%	60%	-29%	
	Volume di attività gestito dal personale addetto	n. ordinanze sanzionatorie adottate nell'anno/personale FTE imputato al servizio	n.	1.162	360	-69%	
	Banca dati VIMER Banca dati VIMER: inserimento controlli effettuati % 100% 100% 0%						
Efficacia	Indicatore	Formula		Stato 2013	Target 2014	Trend	Performance
	Risoluzione contenziosi	n. annullamenti giudiziali definitivi di ordinanze adottate nel triennio n-1:n-3 / ordinanze adottate nel	n.	0,08%	0,25%	224%	







Le attività ed i servizi – *Tutela dei consumatori*

Area strategica	Prato nell'area metropolitana						
Attività/Servizio	Tutela del consumatore Per						
Descrizione	consumatori, volti a favorire l'ottimizzaz	a Camera di Commercio di Prato, nell'ambito delle più generali funzioni di "Regolazione del Mercato", ha attivato una serie di servizi dedicati ai onsumatori, volti a favorire l'ottimizzazione delle scelte di consumo attraverso una maggiore e più completa conoscenza dei diritti e delle pportunità in ogni fase del processo di acquisto. Numerosi sono infatti gli strumenti informativi che l'Ente mette a disposizione del consumatore.					
	Customer satisfaction del servizio	risultato della indagine condotta nel 2013	\	oto medio	7,47	7	
Quantità	Indicatore	Formula		Stato 2013	Target 2014	Trend	Performance
	Manuali del consumatore	numero nuove edizioni Manuali del consumatore pubblicati	n.	6	6	0%	
	Guide al consumatore	n. Guide al consumatore e Lo sapavate che inseriti e/o aggiornati on line	n.	259	250	-3%	
	Contatti Sportello consumatore	n. contatti Sportello consumatore	n.	35	35	0%	
	Sportello condominio	n. consulenze Sportello Condominio	n.	56	50	-11%	
	Livello di informazione CSR	n. iscritti alla mailing list dello sportello CSR on-line	n.	236	260	10%	
	Risorse umane dedicate	Personale (Full Time Equivalent)	n.	1,0	1,0	-2%	
Qualità	Indicatore	Formula		Stato 2013	Target 2014	Trend	Performance
	Informazione e aggiornamenti	Sportello Consumatore : n. totale iscritti alla newsletter	n.	278	300	8%	
	Consulente sportello condominio	Sportello Condominio: periodicità presenza consulente al mese	n.	2	2	0%	
	Iniziative CSR	n. iniziative (seminari) sulla CSR	n.	3	2	-33%	
Efficienza	Indicatore	Formula		Stato 2013	Target 2014	Trend	Performance
	Ottimizzazione tempi	Sportello Consumatori: tempo medio rilascio informazioni allo sportello	gg	1	1	0%	
Efficacia	Indicatore	Formula		Stato 2013	Target 2014	Trend	Performance
	Grado di utilizzo del sito internet	n.accessi alla sezione "Servizi al consumatore" del sito internet	n.	17.210	19.500	13%	







Le attività ed i servizi – Diritto annuale

Area strategica	Garantire la salute dell'Ente Camerale								
Attività/Servizio	Diritto Annuale	Diritto Annuale							
Descrizione	Il diritto annuale è il tributo che ogni impresa iscritta al Registro Imprese è tenuta a versare alla Camera di Commercio di competenza territoriale. L'ufficio svolge l'attività di informazione all'utenza sulle modalità e termini di versamento. Gli sono anche riconosciute le funzioni di accertamento e irrogazione delle sanzioni in caso di violazioni.								
	Customer satisfaction del servizio	risultato della indagine condotta nel 2013		voto medio	8,0	9			
Quantità	Indicatore	Formula		Stato 2013	Target 2014	Trend	Performance		
	Rilevanza diritto annuale	n. soggetti tenuti a pagare il diritto annuale	n.	36.758	36.300	-1%			
	Emissione ruolo DA	n. posizioni ruolo diritto annuale emessi nell'anno	n.	9.463	9.000	-5%			
	Lotta all'evasione del DA	n. ravvedimenti riscossi	n.	1.857	1.700	-8%			
	Lotta all'evasione del DA	n. insinuazioni fallimentari	n.	132	120	-9%			
	Risorse umane dedicate	Personale (Full Time Equivalent)	n.	2,74	2,90	6%			
Qualità	Indicatore	Formula		Stato 2013	Target 2014	Trend	Performance		
	Accessibilità fisica servizio	n. ore settimanali apertura sportello DA	h.	22:20	22:20	0%			
	Affidabilità del servizio	n. ricorsi emissione ruolo DA	n.	0	1	#DIV/0!			
	Comunicazione e informazione sul diritto annuale	n. aggiornamenti della sezione "diritto annuale" del sito camerale	n.	7	5	-29%			
	Multiculturalità del servizio	n. lingue in cui sono disponibili le informazioni all'utenza	n.	3	2	-33%			
Efficienza	Indicatore	Formula		Stato 2013	Target 2014	Trend	Performance		
	Produttività	n. soggetti passivi di imposta DA/personale FTE imputato al servizio	n.	13.415	12.100	-10%			
	Sgravi in autotutela	n. sgravi in autotutela*	n.	47	25	-47%			
Efficacia	Indicatore	Formula		Stato 2013	Target 2014	Trend	Performance		
	Livello di riscossione	gettito DA riscosso / gettito DA accertato	%	74%	75%	1%			
	Accessi sezione del sito	n. accessi alla pagina sezione "diritto annuale"	n.	97.746	80.000	-18%			







Le attività ed i servizi – Comunicazione e sito web

Area strategica	Garantire la salute dell'Ente Camera	le							
Attività/Servizio	Comunicazione						Performance	ı	
Descrizione	diversi strumenti di comunicazione i	unicazione istituzionale e di servizio; cui nterna ed esterna attraverso numerosi (ganizza eventi di promozione delle inizi	canal	i di informazio		residia i			Presentazione del Piano e principi di redazione La Camera in sintesi Identità - Cifre
Quantità	Indicatore	Formula		Stato 2013	Target 2014	Trend	Performance	П	Mandato Istituzionale
	comunicati stampa	n. comunicati stampa	n.	80	90	13%			Analisi del contesto
	informazione istituzionale	n. edizioni notiziario	n.	4	4	0%		Ш	Gli ambiti di valutazione
	comunità virtuale - newsletter	n. edizioni newsletter	n.	7	10	43%		Ш	Valutazione
	comunità virtuale - facebook	n. contatti facebook	n.	556	700	26%			
	comunità virtuale - twitter	n. contatti twitter	n.	760	900	18%			La performance della Camera
	comunicazione audivisiva su web	n. trasmissioni youtube	n.	20	20	0%			Impatti Programmi
Qualità	Indicatore	Formula		Stato 2013	Target 2014	Trend	Performance		Attività e servizi
	accessibilità virtuale	n. comunicati stampa on-line / n. totale comunicati stampa	%	100%	100%	0%			Stato di Salute Benchmark
	multicanalità del servizio	n. strumenti di comunicazione utilizzati	n.	7	7	0%			Il Ciclo di Gestione della Performance
	accessibilità virtuale su sito	n. eventi pubblicati su sito / n. eventi organizzati	%	100%	100%	0%			
Efficienza	Indicatore	Formula		Stato 2013	Target 2014	Trend	Performance	Ш	Allegati tecnici
	capacità di approfondimento della comunicazione	n. pubblicazioni monotematiche realizzate	n.	4	4	0%		П	Programma Pluriennale RPP
Efficacia	Indicatore	Formula		Stato 2013	Target 2014	Trend	Performance		Budget 2014
	livello di efficacia	n. articoli in rassegna stampa in cui si parla della Camera di Commercio di Prato	n.	534	600	12%			Check-Up
	livello di efficacia dell'informazione telematica	n. iscritti alla newsletter "Obiettivo Impresa"	n.	1.850	1.900	3%			
	estensione dell'informazione istituzionale cartacea su richiesta	n. abbonati al notiziario	n.	1.573	1.600	2%			





Le attività ed i servizi – Contabilità

Area strategica	Garantire la salute dell'Ente Camera	ale						
Attività/Servizio	Gestione della contabilità							
Descrizione	L'ufficio Ragioneria si occupa del coordinamento e della gestione dell'attività finanziaria e contabile della Camera di Commercio. Le fasi principali di tale attività possono essere sintetizzate come segue: 1) attività di programmazione e previsione; 2) attività di gestione del bilancio; 3) attività di rendicontazione.							
Quantità	Indicatore	Formula		Stato 2013	Target 2014	Trend	Performance	
	Pagamenti e incassi	n. mandati di pagamento + n. revesali di incasso emesse	n.	2.900	2.650	-9%		
	Fatture fornitori	n. fatture fornitori ricevute	n.	1.232	900	-27%		
	Certificazioni fiscali	n. certificazioni fiscali inviate	n.	420	400	-5%		
	Adempimenti dichiarativi fiscali	n. dichiarazioni inviate	n.	35	30	-14%		
	Variazioni di bilancio	n. variazioni di bilancio	n.	258	250	-3%		
	Risorse umane dedicate	Personale (Full Time Equivalent)	n.	2,4	3,0	27%		
Qualità	Indicatore	Formula		Stato 2013	Target 2014	Trend	Performance	
	Tempestività della riscossione	tempo medio tra riscossione ed emissione reversale	gg.	56	60	7%		
	Tempestività del pagamento	tempo medio pagamento fatture	gg.	25	25	0%		
	Tempestività del servizio	tempo medio controllo regolarità contabile atti e ordinativi	gg.	2	3	73%		
	Aggiornamento professionale	n. ore formazione + n. ore consultazione delle pubblicazioni fiscali e contabili	hh	173	150	-13%		
Efficienza	Indicatore	Formula		Stato 2013	Target 2014	Trend	Performance	
	Produttività	(n. reversali + n. mandati)FTE imputato al servizio	n.	1.228,8	883	-28%		
Efficacia	Indicatore	Formula		Stato 2013	Target 2014	Trend	Performance	
	Tempestività del pagamento	% fatture pagate entro il termine di 30 gg	%	90%	74%	-18%		
	Rispetto delle scadenze	% adempimenti nei termini/n. totale adempimenti	%	99%	100%	1%		







Le attività ed i servizi – *Personale*

Personale

La formazione, l'innovazione organizzativa e tecnologica e l'utilizzo degli strumenti informatici rappresentano oggi le leve per aumentare il livello di produttività, razionalizzare le attività degli uffici e ottimizzare le prestazioni delle risorse umane per realizzare lo sviluppo dei servizi anche attraverso una "moderna" e "competitiva" gestione del personale.

Centrali gli investimenti sul capitale umano, da realizzarsi con percorsi formativi mirati in grado di rispondere alle nuove esigenze e contribuire all'evoluzione dell'organizzazione, in primo luogo valorizzando le capacità di coordinamento e di integrazione tra funzioni e strutture diverse e il lavoro per progetti.



Performance

Quantitià	Indicatore	Formula		Stato 2013	Target 2014	Trend	Performance
	% dirigenti	n. dirigenti/tot. Personale (comprese forme flessibili)	%	4,5%	4,5%	0,0%	
	Turnover in entrata (ruolo)	n. nuovi dipendenti/tot.personale	%	0,0%	1,5%	#DIV/0!	
	Turnover in uscita (ruolo)	n. dipendenti in uscita/tot.personale	%	3,0%	1,0%	-67,0%	
	Incidenza retribuzione variabile	retribuzione variabile/totale retribuzioni	%	32,6%	31,7%	-2,7%	
	Differenziazione della produttività	% personale che si colloca nella fascia superiore al 90%	%	52%	75%	44,2%	
	Dimensionamento del personale	copertura della dotazione organica	n.	82%	83%	1,6%	
	Età media del personale	somma età / n. dipendenti ruolo e dirigenza	n.	46	47	2,7%	
	Anzianità media di servizio del personale	somma anzianità/n. dipendenti	n.	16	17	6,8%	
	Incidenza dipendenti laureati	dipendenti laureati/tot.dipendenti (dirigenti+t.indeterminato)	%	39%	40%	1,5%	
Efficienza	Indicatore	Formula		Stato 2013	Target 2014	Trend	Performance
	Buoni Pasto	n. buoi pasto distributi	n.	8.360	8.200	-1,9%	
	Gestione Previdenziale	n. modelli previdenziali compilati	n.	20	16	-20,0%	
	Procedure concorsuali	n. procedure concorsuali pubbliche esperite	n.	0	1	#DIV/0!	
Qualità	Indicatore	Formula		Stato 2013	Target 2014	Trend	Performance
	Grado di informatizzazione della gestione del personale	n. attività gestite in modalità informatizzata	n.	5	5	0,0%	







Lo stato di salute – La salute finanziaria

Le seguenti schede di misurazione rappresentano lo stato di salute che la Camera di Commercio ritiene di poter garantire nel corso del 2014. Tale stato di salute è misurato lungo tre dimensioni: finanziaria, organizzativa e delle relazioni.

La gestione economico patrimoniale delle Camere di Commercio è disciplinata da uno specifico regolamento di contabilità che risale all'anno 2005 e che ha introdotto a partire dall'esercizio 2007 nuovi schemi di bilancio, che traducono in termini economici le peculiarità delle modalità di finanziamento e di funzionamento degli enti camerali. Il D. lgs. 31 maggio 2011, n. 91 "Disposizioni recanti attuazione dell'art. 2 della legge 31 dicembre 2009, n. 196, in materia di armonizzazione dei sistemi contabili" ha disposto che il preventivo economico ed il budget direzionali vengano affiancati da ulteriori documenti ed in particolare da:

- Presentazione del Piano e principi di redazione
- La Camera in sintesi Identità - Cifre Mandato Istituzionale
- Analisi del contesto

- -Il budget economico pluriennale;
- -II budget economico annuale;
- -Il prospetto delle previsioni di entrata e di spesa (articolato per missioni e programmi);
- -Il piano degli indicatori e dei risultati attesi di
- bilancio.

Le principali fonti di finanziamento delle Camere di Commercio sono costituite dal diritto annuale e dai diritti di segreteria, mentre fra le voci di spesa si distingue quella denominata "Interventi economici", l'unica ad avere quale destinazione esclusivamente il sistema imprenditoriale di Prato e gli organismi e/o soggetti rappresentativi. Nel seguente riepilogo riportati, visione vengono in una prospettica di contesto, il preventivo economico ed il piano degli investimenti per l'esercizio 2014, raffrontati con i dati di preconsuntivo 2013 e di consuntivo 2012.

UII	all veligatio attiaticati da diteriori doci	umenti eu in pa	iticolare da.		Analisi del contesto	
		Consuntivo 2012	Previsione Consuntivo 2013	Preventivo 2014	Gli ambiti di valutazione	
	GESTIONE CORRENTE					
sa	Proventi Correnti (A)	10.884.376	10.711.128	10.639.157	La performance della	
	Oneri Correnti (B)	11.235.411	10.691.325	10.926.061	Camera	
	Risultato della gestione corrente (A-B)	- 351.035	19.802	- 286.903	Impater	
					rrogrammi — —	
	GESTIONE FINANZIARIA				Attività e servizi	
	Proventi finanziari	198.730	69.492	66.075	Stato di Salute	
	Oneri finanziari				Benchmark 📗 🗵	
	Risultato della gestione finanziaria C)	198.730	69.492	66.075	Il Ciclo di Gestione della Performance	
	GESTIONE STRAORDINARIA					
	Proventi straordinari	543.104	66.017		Allegati tecnici	
	Oneri straordinari	110.214	69.990	20.000	Proaramma 🔳 🖂	
	Risultato della gestione straordinaria D)	432.890	- 3.973	- 20.000	Programma Pluriennale RPP	
	Disavanzo / Avanzo economico di esercizio	241.598	85.321	- 240.828	Budget 2014 Check-Up	
	PIANO DEGLI INVESTIMENTI					
	Totale immobilizzazioni immateriali	8.130	74.194	15.000		
	Totale immobilizzazioni materiali	8.902.413	3.254.248	436.144		
	Totale immobilizzazioni finanziarie	5.306.531	437.312	950.000		
	TOTALE IMMOBILIZZAZIONI	14.217.074	3.765.753	1.401.144		





Lo stato di salute – La salute finanziaria

Negli ultimi anni anche la Camera di commercio è stata oggetto di misure di contenimento della spesa pubblica che, se da un lato ne hanno ridotto l'autonomia e la capacità di spesa, dall'altro non hanno comportato un effettivo risparmio dal momento che l'ente è tenuto a riversare tali importi al bilancio dello stato. Di seguito si riporta un elenco delle principali norme di contenimento della spesa con l'indicazione degli importi che la Camera ha dovuto trasferire.

Disposizione normativa	Ambito	Importo
Art. 61, comma 1 D.L. 112/2008	Spese per organi collegiali	4.931,19
	open organi consgrui	
Art. 61, comma 2 D.L. 112/2008	Spese per studi e consulenze	415,60
	Spese per relazioni pubbliche, convegni, mostre, pubblicità e	
Art. 61, comma 5 D.L. 112/2008	di rappresentanza	789,75
		11.00= =6
Art. 6, comma 3 D.L. 78/2010	Spese per organi collegiali	14.005,56
	Relazioni pubbliche, convegni, mostre, pubblicità e	
Art. 6, comma 8 D.L. 78/2011	rappresentanze	529,20
Art. 6, comma 12 D.L. 78/2011	Spese per missioni del solo personale	29.445,58
Art. 6, comma 13 D.L. 78/2011	Spese per la formazione del personale	12.061,44
Art. 0, comma 13 D.L. 76/2011	Spese per la formazione dei personale	12.001,44
Art. 6, comma 14 D.L. 78/2011	Spese per autovetture	2.352,42
Art. 141, L. 24 dicembre 2012, n. 228	Spese per arredi	5.777,76
		110 071 07
Art. 8, comma 3 D.L. 95/2012 - Spending review	w Spese per consumi intermedi	110.671,95



Presentazione del Piano

Per completezza dell'informazione, si evidenzia che le norme di contenimento della spesa pubblica approvate nel corso degli anni e riguardanti anche le camere di





Lo stato di salute – La salute finanziaria

Per completezza dell'informazione, si evidenzia che le norme di contenimento della spesa pubblica approvate nel corso degli anni e riguardanti anche le camere di commercio, hanno comportato a carico dei bilanci dell'ente i seguenti oneri

Anno di	Importo	
riferiment	versamenti	
0	effettuati	Riferimenti normativi
2006	€ 141.295,41	artt. 22 e 29 D.L. 223/2006; L. 248/2005 e L. 266/2005
2009	€ 6.136,54	art. 61 D.L. 112/2008
2010	€ 6.136,54	art. 61 D.L. 112/2008
2011	€ 63.450,74	art. 61 D.L. 112/2008; D.L. 78/2010
2012	€ 120.730,72	art. 61 D.L. 112/2008; D.L. 78/2010; L. 95/2012
2013	€ 180.980,45	art. 61 D.L. 112/2008; D.L. 78/2010; L. 95/2012; art. 1.142 L. 228/2012
	€ 518.730,40	



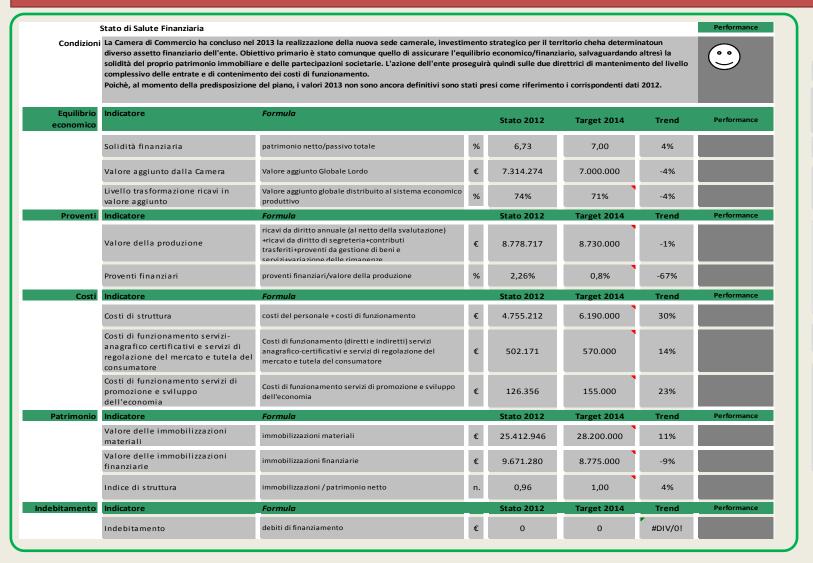








Lo stato di salute – La salute finanziaria









Lo stato di salute – La salute organizzativa

La struttura amministrativa della Camera è guidata dal Segretario Generale con le funzioni di titolare di uffici dirigenziali generali, con il compito di coordinare l'attività dell'ente nel suo complesso e la responsabilità della segreteria del Consiglio e della Giunta. Con il D. Lgs. 15 febbraio 2010, n. 23 questa figura è stata ulteriormente qualificata mediante l'introduzione di criteri di maggiore selettività e percorsi di formazione continua. Il Segretario Generale della Camera di Commercio è Catia Baroncelli.

Alla Dirigenza spetta l'adozione degli atti e dei provvedimenti amministrativi, compresi gli atti che impegnano l'amministrazione verso l'esterno, nonché la gestione finanziaria, la gestione tecnica ed amministrativa mediante autonomi poteri di spesa, di organizzazione delle risorse umane, strumentali e di controllo. I dirigenti sono responsabili in via esclusiva dell'attività amministrativa, della gestione e dei relativi risultati.

Dirigenti	Ambito di attività
Vacante* Settore Affari Generali, Amministrazione e Contabilità	
Silvia Borri Settore Anagrafico Certificativo e Regolazione del mercato	
Gianluca Morosi	Settore Sviluppo Imprese e Territorio
Silvia Gambi	Relazioni Esterne e comunicazione

Le risorse umane

Alla data del 31 dicembre 2013 a fronte di una dotazione organica di complessive 78 unità, la consistenza del personale di ruolo risulta essere di n. 64 unità. Il Segretario Generale, quale figura necessaria prevista dalla legge, è al di fuori della dotazione organica. Di seguito un prospetto dal quale emerge nel dettaglio il grado di copertura della dotazione organica suddivisa per singola categoria di inquadramento contrattuale del personale:

Il Settore è retto ad interimdal Segretario Generale

aare aer percerrarer			
	Dotazione Organica	Personale in servizio al 31.12.2013	Copertura della dotazione organica
DIRIGENTI (escluso il SG)	3	1	33%
Categoria D3	4	2	50%
Categoria D1	18	15	83%
Categoria C	39	34	87%
Categoria B3	11	9	82%
Categoria B1	1	1	100%
Categoria A	2	2	100%
Totale	78	64	82%

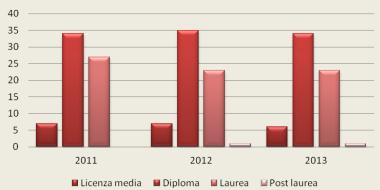




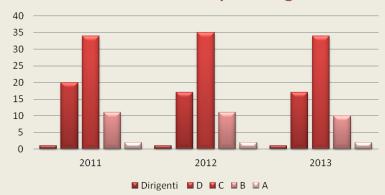


Lo stato di salute – La salute organizzativa

Personale di ruolo per titolo di studio

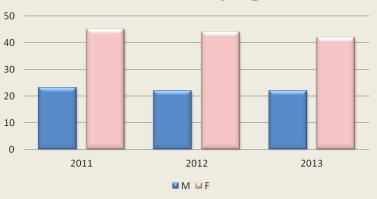


Personale di ruolo per categoria



Personale di ruolo per genere









Attività e servizi Stato di Salute

Benchmark











Lo stato di salute – La salute organizzativa

	Stato di Salute Organizzativa						Performance
Condizioni	La Camera di Commercio pone in essere costantemente iniziative finalizzate al miglioramento del benessere organizzativo e all'accrescimento della professionalità del proprio personale dipendente e della dirigenza. Tra queste particolare rilevanza assumono le politiche di formazione del personale le indagini di clima interno, il mantenimento di ambienti di lavoro confortevoli e le politiche di pari opportunità.						
Formazione	Indicatore	Formula		Stato 2013	Target 2014	Trend	Performance
	Spese di formazione per dipendente	spese di formazione/tot.dipendenti(dirigenti+t.indeterminato)	€	322	300	-6,9%	
	Formazione del personale	n. partecipanti effettivi all'evento formativi / n. destinatari dell'intervento (come da DSG)	%	86%	75%	-12,8%	
	Soddisfazione	Livello medio di soddisfazione per interventi formativi	n.	4	4	2,6%	
	Grado di aggiornamento del personale	n. dipendenti che hanno partecipato ad almeno un corso di formazione / totale dipendenti	%	100%	90%	-10,0%	
Benessere	Indicatore	Formula		Stato 2013	Target 2014	Trend	Performance
	Assenteismo malattie brevi	assenza malattie /tot. Dipendenti di ruolo (esclusa dirigenza)	gg	4,7	7,3	55,0%	
	Qualità dei luoghi di lavoro	n. di infortuni sul luogo di lavoro	n.	1	0	-100,0%	
	Comunicazione interna	n. comunicazione di sevizio	n.	10	10	0,0%	
Pari opportunità	Indicatore	Formula		Stato 2013	Target 2014	Trend	Performance
	Distribuzione del personale dirigente per genere	n. dirigenti donna/tot. Dirigenti	%	75%	75%	0,0%	
	Distribuzione del personale dipendente per genere	n. dipendenti donna/tot. Personale di ruolo	%	66%	66%	0,6%	
	Indagine di clima interno	realizzazione di indagini di clima interno	n.	1	1	0,0%	
	Indagine su presenza di genere	realizzazione di indagini sulla presenza di genere all'interno degli organi delle partecipate	n.	n.d.	1	#VALORE!	
	Comitato Unico di Garanzia	N.ro riunioni CUG	n.	3	4	33,3%	
ICT	Indicatore	Formula		Stato 2013	Target 2014	Trend	Performance
	Investimento nell'informatica	spesa informatica/tot.dipendenti(ruolo+dirigenza)	€	9.828	9.800	-0,3%	







Lo stato di salute – La salute delle relazioni

Il sistema delle partecipazioni

Le disposizioni di legge in materia di Camere di Commercio attribuiscono agli enti camerali la possibilità di perseguire i propri fini istituzionali anche mediante la partecipazione in società, imprese ed enti.

Al 1 gennaio 2014 le partecipazioni possedute dalla Camera di Commercio di Prato sono le seguenti.

Settore di attività	Denominazione società
Infrastrutture aeroportuali	Aeroporto di Firenze S.p.a.
	Interporto della Toscana Centrale S.p.a.
Infrastrutture stradali, per la portualità, centri intermodali e trasporti ferroviari	Interporto Services Prato S.r.l.
	SIT Società Infrastrutture Toscane S.p.a.
Infrastutture altre	Logistica Toscana S.c.a.r.l.
	IS.NA.R.T. S.c.p.a.
Admiliantina da mida minda	Start S.r.l.
Marketing territoriale	Firenze Fiera S.p.a.
	Toscana Certificazione Alimentare S.r.l.
Comini. Constituent a supranta non llinnon milione.	DINTEC - Cons. per l'innovazione tecnologica S.c.r.l.
Servizi - Consulenza e supporto per l'innovazione	Mondimpresa S.c.r.l.
Servizi - Formazione	PIN S.c.a.r.l.

Settore di attività	Denominazione società
Servizi - Consulenza e supporto per l'innovazione	Infocamere S.c.p.a.
	Tecnoservicecamere S.c.p.a.
	Retecamere S.c.r.l.
	Ic Outsourcing S.c.rl.
	JOB CAMERE S.r.I
Servizi - Finanza e credito	Consorzio Camerale per il credito e la finanza
Infrastrutture altre	BMTI Borsa Merci Telematica Italiana S.c.p.a.
	Tecno Holding S.p.a.
	UTC Immobiliare e servizi S.c.r.l.
Servizi - Formazione	Universitas Mercatorum S.c.a.r.l.











Lo stato di salute – La salute delle relazioni

A ciò si aggiungono le partecipazioni acquisite dalla Camera di Commercio di Prato per favorire lo sviluppo delle imprese innovative o ad alto potenziale di crescita, attraverso la costituzione di un **Fondo Sviluppo Nuove Imprese**. Alla data del 1.01.2014 risultano essere:

ASSOCIAZIONI E FONDAZIONI				
Settore di attività	Denominazione società			
	Centro di Firenze per la Moda Italiana			
Tanaille a manda	Polimoda - Ente per le arti applicate alla moda ed al costume Fondazione Muso del Tessuto di Prato			
Tessile e moda				
	Unionfiliere			
Servizi - formazione	Fondazione Istituto Internazionale di Storia Economica "Datini"			
Servizi - formazione	Isdaci - Istituto per lo studio dell'arbitrato			
Servizi - Finanza e credito	Fondazione Cassa di Risparmio di Prato			

FONDO SVILUPPO NUOVE IMPRESE					
Settore di attività	Denominazione società				
	Master Technology Italia S.r.l.				
Servizi - Consulenza e supporto per l'innovazione	Enatek S.r.l.				
	Energy Solving S.r.l.				

Un altro strumento di intervento, sempre in ambito infrastrutturale, è rappresentato dalla partecipazione al **Fondo Sistema Infrastrutture**, fondo comune di investimento mobiliare riservato ad investitori qualificati, che opera prevalentemente nel settore dello sviluppo e/o gestione di infrastrutture locali, concentrandosi nei settori di prevalente interesse quali ad esempio strade a pedaggio, parcheggi, interporti, sistemi di trasporto locale e regionale, ciclo dei rifiuti, energie rinnovabili

La Camera di Commercio di Prato ha sottoscritto nel dicembre 2008 una quota di € 2.500.000, con un impegno della durata di almeno 5 anni.











Lo stato di salute – La salute delle relazioni

Descrizione	Stato di Salute Relazionale Lo stato di salute delle relazioni con gli interlocutori dell'Ente Camerale è una delle condizioni imprescindibili per la realizzazione della mission e per il conseguimento degli obiettivi. In particolare, la Camera di Commercio contribuisce in modo attivo alla valorizzazione delle limitate risorse presenti sul territorio, mediante il coinvolgimento delle istituzioni locali, delle categorie economiche e degli altri soggetti pubblici e privati. Il coinvolgimento avviene sia nella fase decisionale che nei successivi momenti di comunicazione all'esterno dei risultati raggiunti. La trasparenza è uno dei principali valori di riferimento dell'attività dell'ent; risale al 2005 la prima esperienza di Bilancio sociale che è stata ripetuta con cadenza biennale e ha ampliato e consolidato i momenti di confronto con i portatori di interesse. Dal 2012 la Rendicontazione Sociale è stata sostituita dalla Relazione sulla Performance presentata in occasione della prima Giornata della Trasparenza che si svolge ogni anno nel mese di luglio.							
Relazioni	Indicatore	Formula	Stato 2013	Target 2014	Performance			
	Coinvolgimento degli stakeholder	n. soggetti formalmente coinvolti nelle fasi di programmazione/rendicontazione attività dell'ente	n.	33	30			
	Partecipazioni a tavoli	n. dei tavoli a cui si partecipa	n.	23	18			
	Partecipazioni societarie	n. delle partecipazioni societarie	n.	29	25			
	Partnership su progetti	n. partnership su progetti	n.	28	21			
	Networking nel sistema camerale	n. iniziative e programmi trasversali a più Enti Camerali	n.	12	8			
Trasparenza	Indicatore	Formula		Stato 2013	Target 2014			
	Piano di comunicazione	N.di atti ufficiali per l'adozione del Piano di Comunicazione	n.	1	1			
	Procedimenti amministrativi	Aggiornamenti annuali delle informazioni inerenti i procedimenti amministrativi	n.	1	1			
	Giornata della Trasparenza	Realizzazione della giornata della Trasparenza	n.	1	1			
	Grado di utilizzo del sito internet	Accessi alla sezione "Amministrazione Trasparente"	n.	15.292	75.000			
Anticorruzione	Indicatore	Formula		Stato 2013	Target 2014	Performance		
	Piano anti corruzione	N.di atti ufficiali per l'aggiornamento del Piano di Prevenzione della Corruzione	n.	1	1			
	Formazione	Ore di formazione complessivamente erogate in tema di prevenzione della corruzione	h.	6:30	8:00			
	Livello di partecipazione	Livello di partecipazione effettiva del personale all'intervento formativo	%	86%	80%			
	Monitoraggio dei rapporti	Individuazione dei rapporti aventi maggior valore economico	%	n.d.	10%			
	Codice di comportamento	Adozione di un codice di comportamento	entro	n.d.	6 mesi dall'adozione del Piano			
Fornitori	Indicatore	Formula		Stato 2013	Target 2014	Performance		
	Livello di outsourcing	n. servizi in outsourcing	n.	О	О			
	Rapporti negoziali	n. dei fornitori	n.	320	300			
	Regolarità delle relazioni	n.ricorsi e contenzioni/tot.fornitori	%	0%	1%			
Imprese	Indicatore	Formula		Stato 2013	Target 2014	Performance		
	Livello di interazione con il territorio	n. eventi svolti nel territorio	n.	69	65			
	Visibilità	n. eventi patrocinati	n.	10	5			
	Customer care	n. servizi stottoposti a indagini di customer satisfaction/tot.servizi	%	100%	100%			
Elenco dei principali portatori di interesse	Imprese, Consumatori, Liberi Prof Organismi e società partecipati	essionisti, Associazioni di Categoria, Ordini	Profe:	ssionali, Pub	blica Amminis	strazione,		







Il Benchmarking

Un risultato importate ai fini della valutazione della propria performance organizzativa può derivare dal confronto con le altre Camere di Commercio.

La Camera di Commercio di Prato partecipa dall'anno 2002 al progetto regionale per lo sviluppo del sistema di monitoraggio ed analisi delle performance tra tutte le Camera di Commercio della Toscana, cui hanno aderito anche realtà camerali di altre regioni. Fra i risultati raggiunti, riveste particolare importanza la costruzione di un insieme di indicatori che misurano in modo omogeneo la performance nelle diverse attività tipiche delle camere e consentono quindi il confronto non solo temporale, ma anche territoriale.

Il posizionamento relativo dell'Ente può fornire utili indicazioni sia per la definizione ex ante degli obiettivi da perseguire che per la valutazione ex post della performance realizzata.

In particolare la Camera di Commercio ha ritenuto utile confrontare i propri livelli di performance con quelli raggiunti da altre Camere di Commercio operanti in Toscana, mettendo a confronto indicatori relativi a tre ambiti di performance e precisamente:

- gli impatti;
- le attività ed i servizi;
- lo stato di salute.

Per presentare sinteticamente quanto realizzato, la Camera di Commercio ha predisposto la scheda di misurazione di seguito riportata che richiama alcuni degli indicatori impiegati nelle schede di misurazione presentate nelle pagine precedenti e li pone a confronto con il valore medio toscano.











Il Benchmarking

	Scheda di benchmark								
Descrizione	Un pieno apprezzamento della performance richiede l'introduzione di un confronto con le altre amministrazioni. Il modello riconosce l'utilità di un approccio comparativo, che non si deve limitare ad un semplice confronto fra enti, ma individuare nell'ambito di alcune amministrazioni di riferimento, quelle che presentano la miglior performance relativamente ad alcuni indicatori. Il benchmark interessa le attività e i servizi, le dimensioni dello stato di salute e gli impatti.								Performance
Servizi	Servizio	Indicatore	Formula		CCIAA Prato		Performance media in ambito regionale		trend CCIAA Prato 2013/2012
					anno 2013	anno 2012	anno 2013	anno 2012	
	Registro imprese	Tempi medi di lavorazione delle pratiche telematiche Registro Imprese	tempi medi di lavorazione delle pratiche telematiche al netto della sospensione	gg	11	6,2	5,3	5,2	77%
	Registro imprese	Tasso di sospensione delle pratiche Registro Imprese	n. pratiche del Registro Imprese con almeno una gestione correzione nell'anno/n. di pratiche del Registro Imprese evase nell'anno	%	35%	37%	36%	36%	-5%
	Registro imprese	Rispetto dei tempi di evasione	n. di pratiche del Registro Imprese ricevute nell'anno ed evase entro 5 giorni dal loro ricevimento (al netto del periodo di sospensione)/n.di pratiche del Registro Imprese ricevute nell'anno	%	56%	69%	83,0%	81,2%	-19%
	Gestione della contabilità	Tempestività del pagamento	% fatture pagate entro il termine di 30 gg	%	86%	90%	79%	74%	-4%
	Sviluppo Nuove Imprese	Indica il servizio di sviluppo nuove imprese reso allo sportello	n. utenti servizio nuove imprese x 1.000 / n. imprese attive (escluse u.l.)	n.	6,3	6,5	15,7	13,1	-3%
Salute	Stato di salute	Indicatore	Formula		CCIAA Prato		Performance media in ambito regionale		trend CCIAA Prato 2013/2012
	Finanziaria	Indice di struttura	immobilizzazioni / patrimonio netto	n.	anno 2013 86%	anno 2012 48%	anno 2013 80%	77%	79%
	Organizzativa	Grado di aggiornamento del personale	n. dipendenti che hanno partecipato ad almeno un corso di formazione / totale dipendenti	%	100%	97%	89%	86%	3%
	Organizzativa	Assenteismo malattie brevi	assenza malattie brevi (inferiori 10gg) / tot. Dipendenti di ruolo (esclusa dirigenza)	%	2,8	3,6	3,6	3,7	-23%
Impatti	Area	Indicatore	Formula		CCIAA	CCIAA Prato		Performance media in ambito regionale	
					anno 2013	anno 2012	anno 2013	anno 2012	
	Sostenere le imprese nella competizione	interventi economici per impresa attiva	valore complessivo degli interventi economici / n. imprese attive (escluse u.l.)	€	98,8	164,7	98,6	128,9	-40%







Il ciclo di gestione della performance: il modello di funzionamento



Documenti approvati nell'ambito del Ciclo di Gestione della Performance:

- Programma Triennale della Trasparenza 2014-2016 (delibera Giunta 8/14 del 28.1.2014)
- Programma Triennale di Prevenzione della Corruzione (delibera Giunta 9/14 del 28.1.2014)
- Programma Pluriennale (delibera Consiglio n. 2 del 4.3.2013)
- Relazione Previsionale e Programmatica per l'anno 2014 (delibera Consiglio n. 9/13 del 31.10.2013)
- Sistema di Misurazione e Valutazione della Performance (delibera Giunta n. 17 del 15.3.2011)
- Preventivo per l'anno 2014 (delibera Consiglio n. 12/13 del 16.12.2013)
- Assegnazione budget ai dirigenti di settore (Determinazione del Segretario Generale n. 192/13 del 17.12.2013)
- Piano annuale di massima delle attività per l'anno 2014 (Determinazione del Segretario Generale n. 07/14 del 14.1.2014)
- Assegnazione obiettivi operativi alla dirigenza per l'anno 2014 (provvedimento do approvare)



Il Ciclo di Gestione della

Performance

Allegati tecnici

Programma

Pluriennale

Budget 2014

Check-Up

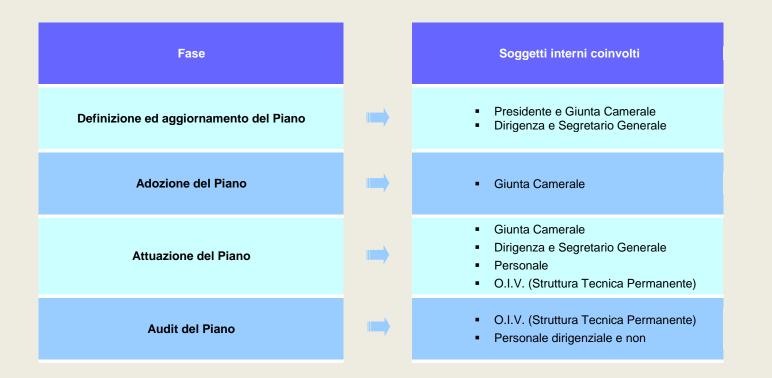






Il Ciclo di Gestione della performance: gli attori interni del processo di definizione del Piano

Il processo di formazione e di realizzazione del Piano si articola in quattro fasi: definizione, adozione, attuazione e audit. In ognuna di esse intervengono soggetti/strutture con responsabilità e ruoli diversi. Di seguito viene fornita una rappresentazione sintetica dei soggetti interni all'Ente coinvolti per ogni fase. Trasversalmente a tali fasi, l'Ente attiva dei momenti di coinvolgimento degli stakeholder esterni con le modalità di volta in volta ritenute più idonee e funzionali.













Il Ciclo di Gestione della performance: gli attori interni del processo di definizione del Piano

Alla promozione e al coordinamento del processo di formazione e adozione del Piano della Camera di Commercio di Prato concorrono, ai sensi del D. Lgs. 150/2009:

- ✓ il Presidente e la Giunta Camerale, che promuovono la cultura della responsabilità per il miglioramento della performance e intervengono nella fase di definizione, adozione e attuazione del Piano (art. 15, commi 1 e 2);
- ✓ il Segretario Generale e ciascun dirigente, cui competono la definizione e attuazione del Piano e l'aggiornamento dei contenuti dello stesso (art. 5, comma 1);
- ✓ l'OIV, che interviene principalmente nella fase di monitoraggio e audit, in quanto "responsabile della corretta applicazione delle linee guida, delle metodologie e degli strumenti predisposti dalla Commissione", nonché come soggetto che "monitora il funzionamento complessivo del sistema dei controlli interni" e che "garantisce la correttezza dei processi di misurazione e valutazione". Esso, inoltre, interviene nella fase di attuazione del Piano, in quanto responsabile dell'attività di controllo strategico (art. 14, commi 2 e 4). L'OIV, infine, esercita un'attività di impulso, nei confronti del vertice politico-amministrativo nonché della dirigenza, per l'elaborazione e l'aggiornamento del Piano;
- ✓ la struttura tecnica permanente per la misurazione della performance, che funge da interfaccia tecnica tra l'OIV e i dirigenti nell'ambito del processo di pianificazione della performance, interagendo con le diverse unità organizzative e, in particolare, con quelle coinvolte nella pianificazione strategica e operativa, nella programmazione economico-finanziaria e nei controlli interni (art. 14, comma 9);
- ✓ il personale, che partecipa al processo di definizione e attuazione del Piano.











Il Ciclo di Gestione della performance: le azioni di miglioramento

La Camera di Commercio di Prato, nel rispetto del principio di miglioramento continuo dei Sistemi di Misurazione e Valutazione, che a loro volta garantiscono l'evoluzione nel tempo dei livelli di performance raggiunti, adotta un modello di Check-up che consente di rilevare il grado di attuazione delle metodologie in essere e del relativo livello di rispetto dei principi e requisiti previsti dalla normativa (D.Lgs. 150/2009, Delibera CIVIT 104/2010, Linee Guida Unioncamere Nazionale).

In tal senso, il modello di Check-Up:

- ✓ costituisce un sistema di diagnosi idoneo a valutare lo stato di salute/efficacia dei Sistemi di Misurazione e Valutazione in essere nelle Camera di Commercio (estendendo la valutazione all'intero Ciclo della Performance)
- ✓ garantisce la produzione di un flusso informativo come punto di partenza per l'implementazione di un Piano di miglioramento dei sistemi al fine di garantire una piena rispondenza al modello di riferimento (che trova attuazione nel Piano della performance)
- ✓ si presenta come modello flessibile in grado di recepire nel tempo eventuali cambiamenti istituzionali- organizzativi a seconda delle esigenze strategico gestionali
- ✓ fornire ad un vero e proprio modello di monitoraggio del Sistemi in essere per attività di Audit.











La Relazione sulla performance

Ogni anno la Relazione sulla Performance della Camera di Commercio evidenzia, a consuntivo i risultati organizzativi e individuali raggiunti rispetto agli obiettivi programmati nel Piano delle Performance. La Relazione inoltre contiene un rendiconto delle risorse, una rilevazione puntuale degli eventuali scostamenti e il bilancio di genere dell'Ente Camerale.

La Relazione sulla Performance è strutturata in modo del tutto complementare al presente Piano della Performance. Ciascuna delle schede presenti nel Piano è riproposta a consuntivo, con il valore degli indicatori raggiunto al 31/12. Per ogni indicatore e, in modo aggregato per ogni scheda, un emoticon descrive in modo sintetico il giudizio che la Camera esprime rispetto al livello di performance raggiunto.



L'emoticon verde indica che il valore raggiunto dall'indicatore corrisponde al target previsto e che la performance è valutata come positiva (>80%);



L'emoticon giallo indica che il valore raggiunto dall'indicatore si colloca in prossimità del valore target previsto ma la performance è valutata solo in parte positiva (tra il 60% e l'80%);



L'emoticon rosso indica che il valore raggiunto dall'indicatore si discosta dal valore target previsto e che la performance è valutata come negativa (<60%).

Alla luce di quanto svolto nel corso dell'anno, la Relazione sulla performance fornisce un quadro sintetico di informazioni che consentono di valutare se l'Ente Camerale:

- Si è mosso nella direzione prevista (grado di realizzazione della vision)
- Ha prodotto gli impatti attesi;
- Ha realizzato le fasi dei programmi strategici previste;
- Ha svolto il livello di attività ed erogato il livello di servizi programmato nel rispetto delle condizioni di stock, qualità, efficienza ed efficacia e customer satisfaction;
- Ha mantenuto gli stati di salute finanziaria, organizzativa e delle relazioni previsti;
- Ha mantenuto, o migliorato o peggiorato, il proprio posizionamento relativo rispetto al Benchmark.

La Relazione sulla Performance contiene fra i suoi allegati una rendicontazione del livello di raggiungimento degli obiettivi assegnati alla struttura e ai dirigenti e i documenti di consuntivazione del bilancio.











Allegati tecnici - Il programma pluriennale e La Relazione Previsionale e Programmatica

La Legge 23 dicembre 1993, n. 580 attribuisce al Consiglio camerale la funzione di determinare gli indirizzi generali dell'ente attraverso il programma pluriennale di attività e la relazione previsionale e programmatica (art. 11, co. 1 lettere c) e d)) . Questo documento, propedeutico alla predisposizione del preventivo economico e del budget direzionale, rappresenta lo strumento per la ricognizione e l'aggiornamento del Programma pluriennale, a cui dà progressiva attuazione

In conformità a quanto previsto dall'art. 5 del regolamento di contabilità (D.P.R. 254/2005) la Relazione Previsionale e Programmatica, dovendo illustrare i programmi che si intendono attuare nell'anno di riferimento in rapporto alle caratteristiche ed ai possibili sviluppi dell'economia locale e al sistema delle relazioni con gli organismi pubblici e privati operanti sul territorio, contiene in premessa un aggiornamento del contesto socio economico di riferimento.













Allegati tecnici - Il Budget 2014

	VOCI DI ONERVPROVENTI E INVESTIMENTO PREVENTIVO ANNO 28 91.		OR GANI I STITUZIONALI E SEGRETERIA GENERALE (A)		SERVIZI DI SUPPORTO (B)		A NA GRAFE E SERVIZI DI REGOLAZIONE DEL MERCATO (C)		STUDIO, FORMAZIONE, INFORMAZIONE E PROMOZIONE ECONOMICA (D)	TOTALE (A-8-C+0)
			Area 1, URP - Partecipate	Area 2) Organi istituzionali e segreteria generale	Area 3) Amministrazione e contabilità	A rea 4) Servizi di supporto	Area 5) ADR e Sanzioni	Area 6) Anagrafico e Regolazione del Mercato	Area 7) Affari Economici	
	GESTIONE CORRENTE			-	-	-	-	-	-	
-	A) Proventi Correnti 1) Drillo annuale	7.953.200		-	7.953.200	-	-	-	- 1	7.953.200
	2) Dirilli di segreteria	1,789,590	_		7.53.12.00		15.010	1.724.500	50,080	1,789,590
	3) Contribuli trasferimenti e altre entrate	713.097	25.190	533.000	-	-	13.357	10.050	131.500	713.097
	4) Proventi da gestione di beni e servizi	194.070	-	15,000	50.000	12.000	15,000	51.070	51,000	194.070
	5) Variazioni delle rimanenze	- 10.800	-	-	6.500	-	-	- 8.000		- 10.800
\vdash	Totale Proventi correnti (A)	10.639.157	25.190	548.000	8.009.700	12.000	43.367	1.777.620	223.280	10.639.157
-	B) Oneri Correnti 6) Personale	- 3.462.352	- 39.069	- 572.183	- 847.046	121.244	154.273	- 1.169.749	- 558.788	- 3.462.352
	a) competenz e al personale	- 2617.125	- 29.475	- 443.108	- 611.474		- 117.693			- 2617.125
	b) oneri sociali	- 627.698	- 7.320		- 151.287 ·	14.541	- 28.979	- 220.378	- 104.683	
	c) accanionamenti al T.F.R	- 172.416	- 2 <i>2</i> 74		- 41.185 ·	3.796	- 7.601			- 172.416
	d) altri costi	- 45.113	-	- 1.500	- 43,100	-	40 000	- 513		- 45.113
	7) Funzionamento a) Prestazioni servizi	- 2.727.016 - 1.068.914	- 545.600 - 12.100	- 460.763 - 91.471	- 1.013.335 - 602.535 ·	331.308 172.108	- 19.650 - 9.700			- 2.727.016 - 1.068.914
	a) rresaz um servizi b) Godimento di beni diterzi	- 1000.9 P4	- 12100	91471	- 002.535 ·	1/2 100	- 9.700	- NO.SIN	- 12300	- 1000.914 - 76.800
	c) Oneri diversi di gestione	- 739.302	- 2.500	- 61.492	- 334,000	159.200	- 9950	- 126.900	- 45.260	- 739.302
	d) Quote associative	- 711.000	- 531.000	- 180.000	-	-	-	-	- 1	- 711.000
	e) Organi islituzionali	- 131.000	-	- 127.800	-	-		- 3.200		- 131.000
	8) Interventi economici	- 2.175.500	- 126.500	- 405.000			- 20.000	- 19.000		- 2.175.500
	9) Ammutamenti e accardonamenti	- 2561.193	-	- 74.075	- 2.173.690 - - 24.833	305.300	-	- 2.175 - 1.875		- 2.561.193 - 26.708
	a) immob. immateriali b) immob. meteriali	- 26,708 - 604,495	_	74.075	- 24.833 - 218.857	305.300	1	- 1.875		- 20.706 - 604.485
	c) svahdazime credii	- 1,910,000	_	- 7-2073	- 1910.000	303.300	_	-	- 13.0	- 1,910,000
	d) fundi spese future	- 20.000	-	-	- 20.000	-	-	-	-	- 20.000
	Totale Oneri correnti (B)	- 10.926.061	- 711.169	- 1.512.021	- 4.03L071 ·	757.852	- 193,923	- 1.496.524		- 10.926.061
-	Risultato della gestione corrente A-B	- 286.903	- 605.979	- 964.021	3.975.629		- 150.556	291.096	- 2.007.221	- 286.903
	C) GESTIONE FINANZIARIA a) Proventi finanziari	66.075	35.000	-	31.060	-	15	-	-	66.075
	b) Onerifinanziari	00.075	33.000	1	- 31000	1			1 1	uru/3
	Risultato della gestione finanziaria	66.075	35.000	-	31.060	-	15	-	-	66.075
	D) GESTIONE STRAORDINARIA			-	-	-	-	-	-	
	a) Proventi straordinari		-	-		-	-	-	- 1	
-	b) Oneri straordinari	- 20.000 - 20.000	-	-	- 20.000 - 20.000	-	-	-	-	- 20.000 - 20.000
\vdash	Risultato della gestione straordinaria Avanzo/Disavanzo economico d'esercizio (A-B +/-C +/-D)	- 240.828	- 650.979	- 964.021	3.986.689	745.852	- 150,541	291.096	- 2.007.221	- 240.828
	PIANO DEGLI INVESTIMENTI		UALAKA U	-	-	-	-	-	·	
	E) Immobilizzazioni Immateriali			-	_	-	-	-	- 1	
	1) Suftware	15.000	-	-	15,000	-	-	-	- 1	15.000
	2) Licenze d'uso			-	-	-	-	-	- 1	
	3) Drilli d'autore 4) Altre						1		1 :	
	Totale Immobilizzazioni Immateriali (E)	15.000	-	-	15,000	-	-	-	_	15.000
	F) Immobilizzazioni materiali			-	-	-	-	-	-	
	5) Immobili	300.000	-	-	-	300.000	-	-	- 1	300.000
	6) Opere di manutenzione straordinaria			-	-	-	-	-	-	
	7) Impianti	40.000	-	-	20.000	20.000	-	-	-	40.000
	8) Alfrezzalure informatiche 9) Alfrezzalure non informatiche	15.000 78.100			15.000 76.600			1.500		15.000 78.100
	10) Arredi e mobili	1444	_		1444			-		1444
	11) Aukomezzi			-	-	-	-	-	- 1	
	12) Hibioleca	1.600	-	200	200	300	-	600	300	1.600
	13) Alire	430 444		-	443.044	970 500	-	-	-	430.444
	Totale Immobilizzazioni materiali (F) G) Immobilizzazioni finanziarie	436.144	-	200	113.244	320.300	-	2.100	300	436.144
	14) Partecipazioni e quote	800.000	800.000	-		-	_	_		800.000
:e	15) Aliri investimenti mobiliari	150.000	150.000	-	-	-	-	-	-	150.000
	Totale Immobilizzazioni finanziarie (G)	950.000	950,000							950.000
	Totale generale investimenti (E·F·G)	1401144	950.000	200	128.244	320,300	-	2.100	300	1.401.144

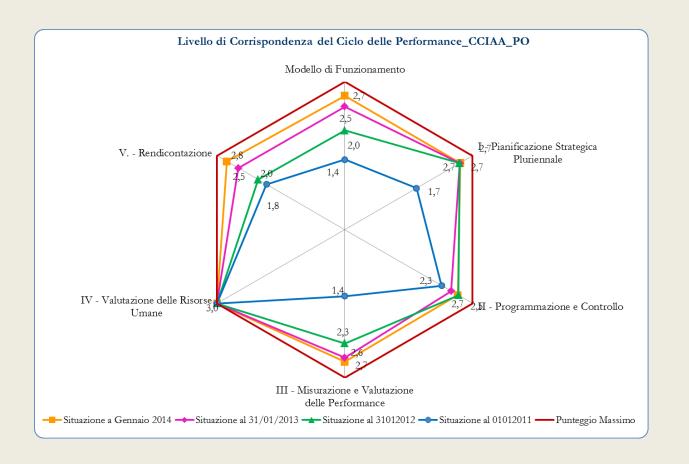


Programma Pluriennale RPP Budget 2014 Check-Up





Allegati tecnici - Check up e piano di miglioramento













Allegati tecnici - Check up e piano di miglioramento

Oggetto	Elementi migliorativi nel corso del 2013	Piano di miglioramento 2014-2016
Modello di funzionamento	La struttura è posta in staff alle dirette dipendenze del Segretario Generale fornendo trasversalità, indipendenza e sistematicità nell'esercizio del ruolo	Sistematizzazione ed integrazione del Ciclo di gestione della performance con gli aspetti inerenti la trasparenza, l'integrità e l'anticorruzione Mantenimento del livello di maturità raggiunto
Pianificazione strategica Pluriennale	Buon Coinvolgimento degli Stakeholder in fase di definizione delle strategie, anche attraverso la formalizzazione dei momenti di confronto	Maggiore studio e analisi degli impatti delle politiche attuate ed individuazione più capillare delle misure di outcome Ottimizzazione dell'analisi strategica pluriennale anche mediante apposite metodologie di analisi tipo SWOT applicate sia al contesto esterno di riferimento che aquello interno Garantire un effettivo utilizzo in fase definizione delle strategie delle risultanze derivanti dagli strumenti di misurazione a supporto del Ciclo di gestione della performance (customers atsifaction, benessere organizzativo, politiche di genere,) in modo da evidenziare le criticità riscontrate, le azioni da porre in essere e i risultati che si intendono raggiungere
Programmazione e controllo	Buon sistema di comunicazione interna degli obiettivi con il coinvolgimento dell'intera struttura	Garantire il rispetto delle scadenze normative previste per la predisposizione dei documenti di programmazione e inerenti il Ciclo di Gestione della performance della performance (programma pluriennale, RPP e Piano della Performance) in un'ottica di continuità di strategie Migliorare la previsione economico-finanziaria attraverso un diretto collegamento tra obiettivi/programmi e risorse
Misurazione e valutazione Performance	Misurazione della soddisfazione dell'utente sui diversi aspetti del servizio erogato dalla Camera di Commercio (Indagine Customer Satisfaction) Realitzazione indagine sul personale dipendente: clima interno e Benessere Organizzativo Particolare attenzione alle politiche di genere e al tema delle pari opportunità	Sistematizzazione della reportistica differenziandola a seconda del destinatario al fine di soddisfare al meglio le differenti esigenze informative (formalizzazione di una reportistica sullo stato di avanzamento degli obiettivi anche a livello operativo - servizi e uffici-) Potenziamento della frequenza del sistema di monitoraggio in itinere sullo stato di avanzamento degli obiettivi
Valutazione Risorse Umane		Continui adeguamenti alla luce dell'emanazione delle linee guida Corretta applicazione dei principi e delle logiche presenti nel sistema di valutazione individuale
Rendicontazione	Ascolto e dialogo frequente con gli stakeholders (interni ed esterni) Giornata Trasparenza, Feedback sui contenuti del sito istituzionale, mail dedicata nella sezione trasparenza.	Piena implementazione del Programma Triennale della Trasparenza e del Piano Anticorruzione Garantire piena trasparenza dei risultati raggiunti attraverso il costante aggiornamento del sito e continuo arricchimento delle informazioni trasmesse all'utenza





